

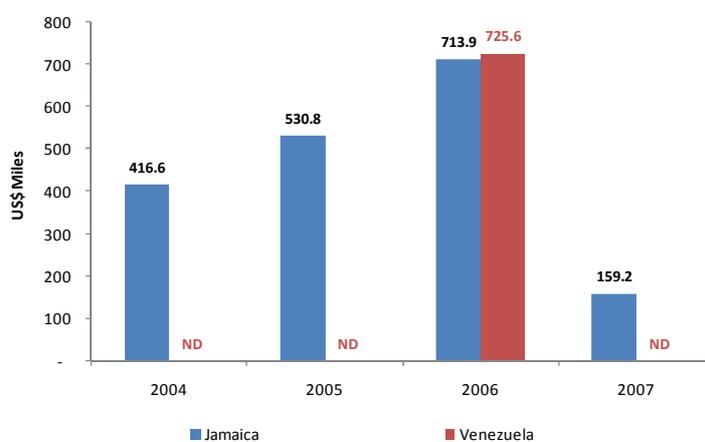
## DIAGNÓSTICO DEL MERCADO DE ADOQUINES Y BLOQUES DE CONCRETO EN ARUBA, JAMAICA Y VENEZUELA

Este diagnóstico se realiza mediante el análisis de cifras sobre los flujos de comercio y los aranceles para los productos *Ladrillos y bloques para construcción* (subpartida 681011 del Sistema Armonizado del Arancel 2002) y *Componentes estructurales prefabricados para la construcción y la ingeniería civil* (subpartida 681091 del Sistema Armonizado del Arancel 2002) en los mercados seleccionados.

### **Importaciones de bloques y adoquines para construcción en Aruba, Jamaica y Venezuela**

Según cifras correspondientes a los años 2003 a 2007, las importaciones de estos productos en el mercado de Aruba son iguales a cero, mientras que Venezuela sólo cuenta con datos para el año 2006, en el cual el valor importado alcanzó US\$725.628. Por su parte, Jamaica mostró una dinámica positiva en sus importaciones de bloques y adoquines entre 2004 y 2006, registrando tasas de crecimiento de 27,4% entre 2004 y 2005 y de 34,5% entre 2005 y 2006. No obstante, la demanda de importaciones de estos productos hecha por Jamaica cayó profundamente en 2007, año en el cual registraron un descenso de 77,7%, pasando de US\$713.859 a US\$159.190.

#### **IMPORTACIONES DE BLOQUES Y ADOQUINES HECHAS POR JAMAICA Y VENEZUELA** Subpartidas 681011 y 681091 (US\$ miles)



Fuente: Comtrade, cálculos Proexport

El principal proveedor de estos productos en el mercado jamaicano ha sido durante los últimos años Estados Unidos, país desde el cual importaron en promedio durante el período 2004-2007 el 68,3% de bloques de concreto y adoquines. Sin embargo, en 2006 Jamaica importó este tipo de productos mayormente desde España, país que proveyó el 48,7% del total de bloques de concreto y adoquines importados por Jamaica, dejando a Estados Unidos como segundo proveedor con el 37% de participación.

Por su parte, Venezuela importa estos productos principalmente desde Costa Rica, origen desde donde importó el 60,8% del total de bloques de concreto y adoquines comprados en el exterior.

**JAMAICA. ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES DE BLOQUES DE CONCRETO Y ADOQUINES, 2004-2007**  
**Subpartidas 681011 y 681091**

Origen	2004		2005		2006		2007	
	US\$	Participación	US\$	Participación	US\$	Participación	US\$	Participación
Estados Unidos	389,547	93.5%	500,128	94.2%	263,868	37.0%	89,701	56.3%
España	5,418	1.3%	2,042	0.4%	347,440	48.7%		
China			3,881	0.7%	67,647	9.5%		
México			13,080	2.5%	34,200	4.8%	7,225	4.5%
República Dominicana	16,905	4.1%					29,564	18.6%
Trinidad y Tobago	2,317	0.6%	11,504	2.2%			32,432	20.4%
Canadá	2,418	0.6%					267	0.2%
Dinamarca					705	0.1%		
Panamá			127	0.0%				
<b>Total</b>	<b>416,606</b>	<b>100.0%</b>	<b>530,762</b>	<b>100.0%</b>	<b>713,859</b>	<b>100.0%</b>	<b>159,190</b>	<b>100.0%</b>

Fuente: Comtrade, cálculos Proexport

**VENEZUELA. ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES DE BLOQUES DE CONCRETO Y ADOQUINES, 2006**  
**Subpartidas 681011 y 681091**

Origen	2006	
	US\$	Participación
Costa Rica	441,290	60.8%
Honduras	199,784	27.5%
Colombia	65,514	9.0%
Estados Unidos	14,506	2.0%
México	3,367	0.5%
Trinidad y Tobago	1,167	0.2%
<b>Total</b>	<b>725,628</b>	<b>100.0%</b>

Fuente: Comtrade, cálculos Proexport

En lo referente a los proveedores latinoamericanos de este tipo de productos para el mercado de Jamaica, se puede observar que la República Dominicana ha tenido participaciones importantes en 2004 y 2007, con exportaciones de bloques de concreto y adoquines hacia Jamaica por valor de US\$16.905 (4,1% de participación) y US\$29.564 (18,6% de participación), respectivamente. México se ha convertido en proveedor regular de Jamaica en lo concerniente a esta clase de productos a partir de 2005, año en el cual vendió a Jamaica US\$13.080 (2,5% de participación); en 2006, sus ventas aumentaron a US\$34.200 (4,8% de participación) mientras que en 2007 cayeron a US\$7.225 (4,5% de participación).

Por su parte, el mercado venezolano se abastece casi que totalmente de bloques de concreto y adoquines producidos en Latinoamérica, los cuales en 2006 representaron el 97,8% de las importaciones venezolanas de estos productos. Particularmente, Venezuela importó desde Costa Rica el 60,8 % de sus importaciones totales de esta clase de productos en 2006, lo cual equivale a US\$441.290. En segundo lugar de importancia, aparece Honduras con US\$199.784 (27,5% de participación), seguido por Colombia con una modesta participación de 9%, es decir, US\$65.514. Finalmente, México figura como proveedor latinoamericano con apenas el 0,5% de participación, equivalente a US\$3.367.

**Aranceles aplicados por Aruba, Jamaica y Venezuela a las importaciones de bloques y adoquines para construcción**

Debido a que Aruba es parte semiautónoma del Reino de los Países Bajos, a pesar de que en 1986 se constituyó como Estado separado y en 1996 alcanzó su independencia, su sistema arancelario depende de cierta forma de las disposiciones del gobierno central de los Países Bajos. A pesar de esto, el arancel de Aruba cuenta con una sola lista de gravámenes que se

aplican a las importaciones desde todos los países del mundo, teniendo como tasa promedio de arancel el 4.5% y una tasa máxima de 20% para artículos de lujo.<sup>1</sup>

#### JAMAICA. ARANCEL PROMEDIO MFN PARA BLOQUES DE CONCRETO Y ADOQUINES, 2003-2007

Producto	Descripción	Socio comercial	2003	2004	2005	2006	2007
			Arancel MFN (%)				
681011	Ladrillos y bloques para construcción	Colombia	15	15	15	15	15
		Latinoamérica	15	15	15	15	15
		Estados Unidos	15	15	15	15	15
		<b>Promedio Mundo</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>15</b>
681091	Componentes estructurales prefabricados para la construcción y la ingeniería civil	Colombia	15	15	15	15	15
		Latinoamérica	15	15	15	15	15
		Estados Unidos	15	15	15	15	15
		<b>Promedio Mundo</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>15</b>

Fuente: UNCTAD Trains (años 2003 y 2006), World Tariff (2004, 2005 y 2007). Cálculos Proexport

Por su parte, Jamaica aplica una tasa de arancel Nación Más Favorecida (MFN) de 15% a todos los países desde los cuales importa adoquines y bloques de concreto, según datos de los años 2003 a 2007. Para el caso de Venezuela, se observa que tanto para Colombia como para el promedio de Latinoamérica el arancel MFN es de 15%, al igual que en el caso de Jamaica. Sin embargo, es evidente según los datos de la tabla siguiente que países como Honduras tienen un arancel preferencial de 0% en 2005 para las importaciones de ladrillos y bloques de construcción y como México, que gozan de una tasa preferencial de 13,2% en 2007.

#### VENEZUELA. ARANCEL PROMEDIO APLICADO, MFN Y PREFERENCIAL PARA BLOQUES DE CONCRETO Y ADOQUINES, 2004-2007

Producto	Descripción	Socio comercial	2004		2005			2006		2007		
			Efectivamente aplicado (%)	Nación más favorecida (%)	Efectivamente aplicado (%)	Nación más favorecida (%)	Preferencial (%)	Efectivamente aplicado (%)	Nación más favorecida (%)	Efectivamente aplicado (%)	Nación más favorecida (%)	Preferencial (%)
681011	Ladrillos y bloques para construcción	Colombia			12	15						
		Honduras	15	15			0					
		México								13.2	15	13.2
		Latinoamérica		15		15				15		15
		<b>World</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>13.5</b>	<b>15</b>		<b>15</b>	<b>15</b>	<b>14.1</b>		<b>15</b>
681091	Componentes estructurales prefabricados para la construcción y la ingeniería civil	Brazil			13.2	15						
		Colombia								0	15	0
		Honduras	15	15	0	15	0			15	15	
		México								13.2	15	13.2
		<b>World</b>	<b>15</b>	<b>15</b>	<b>10.8</b>	<b>15</b>		<b>15</b>	<b>15</b>	<b>12.2</b>		<b>15</b>

Fuente: UNCTAD Trains, World Tariff. Cálculos Proexport

Siguiendo con Venezuela, en el caso de los componentes estructurales prefabricados para construcción, se observa que Latinoamérica enfrenta un arancel promedio MFN de 15% al igual que lo que sucedía con los ladrillos y bloques. No obstante, Honduras mantiene un arancel preferencial de 0% en 2005 y a Colombia y México se les aplicó en 2007 una tasa preferencial de 0% y 13,2%, respectivamente.

<sup>1</sup> En el caso de los productos considerados en este diagnóstico, es posible que Aruba imponga cuotas de importación pues estas cuotas son aplicadas a productos similares a los producidos localmente en la isla. Por lo tanto, dado que Aruba no registra importaciones de estos productos, es muy factible que haya autoabastecimiento y las importaciones sean restringidas por la medida mencionada.

## Entorno legal y tributario

### *Aruba*<sup>2</sup>

Aruba no tiene restricciones de importación, a excepción de los huevos frescos de gallina, pero esto depende del abastecimiento interno del producto. Algunos productos como medicinas, narcóticos, químicos, explosivos y pirotécnicos están sujetos a controles para ingresar a la isla.

Los aranceles, el control de precios, las normas relativas al comercio internacional y las licencias de importación son reglamentados por el Departamento de Asuntos Económicos, Comercio e Industria de Aruba (Department of Economic Affairs, Commerce and Industry of Aruba), el cual tiene por encargo el manejo de la política económica extranjera y la política comercial del país.

Por su parte, el Ministerio de Asuntos Económicos, Turismo, Asuntos Sociales y Cultura (Ministry of Economic Affairs, Tourism, Social Affairs, and Culture of Aruba) está encargado de la política fiscal, cambiaria y monetaria de la isla.

### *Jamaica*<sup>3</sup>

Jamaica aplica un Arancel Externo Común a los miembros de la comunidad comercial a la que pertenece llamada Comunidad del Caribe (Caribbean Community, CARICOM). La política comercial en general está en cabeza del Ministerio de Asuntos Externos y Comercio Exterior (Ministry of Foreign Affairs & Foreign Trade of Jamaica), específicamente en el Departamento de Comercio Exterior (Foreign Trade Department), el cual tiene como principal responsabilidad la formulación de la política de comercio exterior y la negociación de acuerdos de libre comercio.

Jamaica administra sus impuestos a través de una entidad denominada Jamaica Tax Administration, la cual está encargada de los impuestos sobre la renta, sobre el consumo general<sup>4</sup>, sobre el uso de vehículos, y sobre el timbre de documentos. Los impuestos sobre las importaciones son administrados por la aduana jamaicana, Jamaica Customs, entidad que además es responsable de los lineamientos para la importación y exportación de productos y servicios hacia y desde la isla, respectivamente.<sup>5</sup>

### *Venezuela*

Venezuela hizo parte de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) entre 1973 y 2006, año en el cual se retiró y decidió conservar su pertenencia a tratados y acuerdos como el Grupo Andino, el Grupo de los Tres (G-3), ALADI y más recientemente su posible participación en el MERCOSUR. Actualmente Venezuela ha desarrollado una diversidad de convenios entre los cuales se pueden mencionar acuerdos con Rusia, China, India e Irán.

La política comercial venezolana se sienta sobre las bases de un modelo productivo capaz de generar un crecimiento autosostenible, promover la diversificación productiva y lograr la

<sup>2</sup> Para mayor información, visitar <http://www.arubaeconomicaffairs.aw>. Específicamente para saber cómo exportar a Aruba, visitar [http://www.arubaeconomicaffairs.aw/index.php?option=com\\_content&task=view&id=44&Itemid=57](http://www.arubaeconomicaffairs.aw/index.php?option=com_content&task=view&id=44&Itemid=57).

<sup>3</sup> Más información en [http://www.mfamt.gov.jm/foreign\\_trade](http://www.mfamt.gov.jm/foreign_trade).

<sup>4</sup> El General Consumption Tax es el equivalente al impuesto al valor agregado y en Jamaica se aplica una tasa a la mayoría de productos del 15% sobre el valor de la transacción.

<sup>5</sup> Mayor información en [http://www.jacustoms.gov.jm/customs/Netscape/Netscape\\_Index.htm](http://www.jacustoms.gov.jm/customs/Netscape/Netscape_Index.htm).

competitividad internacional en un contexto de estabilidad macroeconómica, lo cual facilita una profunda y diversa reinserción en el comercio internacional globalizado. La política comercial de Venezuela está en cabeza del Ministerio del Estado para la Integración y el Comercio Exterior de Venezuela (MICE).

Venezuela ejerce la rectoría de sus políticas económica y fiscal a través del Ministerio del Poder Popular para la Economía y las Finanzas, quienes también son responsables de la implementación de medidas arancelarias y otras medidas impositivas por medio del Servicio Nacional Integrado de Administración Aduanera y Tributaria (SENIAT). En Venezuela, el régimen tributario es amplio y comprende una gran cantidad de gravámenes, entre los cuales se pueden enunciar el impuesto sobre la renta, el impuesto al valor agregado<sup>6</sup>, el impuesto a las transacciones financieras, el impuesto sobre sucesiones y donaciones, el impuesto a las actividades de juegos de envite y azar, el impuesto sobre alcohol y especies alcohólicas, el impuesto sobre cigarrillos y manufactura del tabaco, el impuesto sobre timbres fiscales, la renta nacional de fósforos, el impuesto a los activos empresariales y el impuesto al débito bancario.<sup>7</sup>

Existen numerosas entidades, agencias y empresas que prestan servicios de aduana, normas de comercio, logística entre otros aspectos determinantes en la importación de bienes que hace Venezuela.<sup>8</sup> La Agencia de Aduanas de Venezuela maneja abundante información sobre cómo importar desde Venezuela y presenta numerosos módulos de información para los usuarios.<sup>9</sup>

### **Estudios de mercado sobre ladrillos y bloques de concreto**

Existe un estudio de mercado muy amplio y completo con perspectivas hasta el año 2012. Este informe se denomina *The 2007-2012 World Outlook for Manufacturing Concrete Blocks and Bricks*, fue realizado por ICON Group International<sup>10</sup> en mayo de 2006 y tiene un costo de 851 euros.

El estudio se puede revisar de manera resumida por contenidos y comprar a través de la dirección [http://www.researchandmarkets.com/reportinfo.asp?report\\_id=497307&t=t&cat\\_id=](http://www.researchandmarkets.com/reportinfo.asp?report_id=497307&t=t&cat_id=).

---

<sup>6</sup> Este impuesto generalmente es del 14% en todas las transacciones, incluidas importaciones hechas por venezolanos.

<sup>7</sup> Mayor información en [http://www.seniat.gob.ve/portal/page/portal/MANEJADOR\\_CONTENIDO\\_SENIAT/02NORMATIVA\\_LEGAL](http://www.seniat.gob.ve/portal/page/portal/MANEJADOR_CONTENIDO_SENIAT/02NORMATIVA_LEGAL).

<sup>8</sup> Una amplia lista de entidades, agencias y empresas con sus respectivos hipervínculos se puede encontrar en <http://www.guia.com.ve/comercio/#top>.

<sup>9</sup> Mayor información en <http://www.aduanas.com.ve/index.php>.

<sup>10</sup> En la dirección electrónica <http://www.icongrouponline.com/> es posible encontrar numerosos estudios de mercado y perspectivas globales sobre el mercado de los bienes para la industria de la construcción, todos a un costo promedio de 800 dólares.