

COREA

ECONOMIA Y POLITICA

Breve historia contemporanea

Corea del Sur fue un típico país subdesarrollado con una economía agraria hasta 1960. Sin embargo gracias al éxito obtenido en un proceso de industrialización basado en las exportaciones en un periodo de tres décadas y media, Corea del Sur se transformó en un país industrializado moderno y en la onceava economía mas grande del planeta. Con un crecimiento anual promedio de 8% por mas de 30 años, su producto interno bruto paso de 2.1 billones de dólares en 1961 a 740 billones de dólares en 2005, mientras que en ese mismo período el ingreso per cápita pasó de 82 dólares a cerca de 15.000,00 dólares.

Se piensa que el éxito logrado desde el 61 hasta finales de los 80 obedeció a un modelo económico denominado del Estado Desarrollista, en el cual el estado, en un sistema de férrea dictadura militar liderado por el General Park Chun-Hee, desempeñó un rol central en guiar a la economía, estableciendo lazos estrechos con la empresa privada, promocionando la formación de industrias estratégicas a través de incentivos tributarios, subsidios y crédito directo, restringiendo las importaciones para proteger la industria local, controlando la fuerza laboral y promoviendo el ahorro y la inversión sobre el consumo.

En Octubre de 1979 el Presidente Park Chun-Hee fue asesinado por el Jefe de la Agencia Central de Inteligencia y le sucedió el General Chun Doo-Hwan. En 1987, el General Roh Tae Woo, fue el primer presidente de Corea del Sur en ser elegido mediante voto popular, y en 1992, Kim Young Sam, lider de la oposición, fue el primer presidente de un gobierno civil. En 1997 durante la presidencia de Kim Dae Jung sobrevino la crisis asiática que expuso las debilidades del modelo desarrollista de Corea del Sur.

A partir de esa fecha y con la asistencia inicial del Fondo Monetario Internacional, Corea del Sur salió rápidamente de la crisis e inició una etapa de reformas estructurales tendientes a la apertura económica, autonomía del sector privado, mayor transparencia y apertura del capital de los grandes conglomerados empresariales, apertura y libertad del sector financiero, descentralización y reestructuración de gobiernos locales, apoyo a la formación de movimientos civiles etc.

En el 2000, el Presidente Kim Dae Jung ganó el Premio Nobel de la Paz, por el éxito obtenido en reducir las tensiones con Corea del Norte y el establecimiento de una nueva forma de dialogo entre los dos países. El presidente actual es Roh Moo-Hyun quien le sucedió en febrero de 2003.

En el 2005, adicional a su liderazgo global en servicio de internet de alta velocidad, semiconductores, pantallas planas y teléfonos celulares, Corea del Sur ostenta el primer lugar en construcción de buques, el tercer lugar en producción de llantas, el cuarto en fibras sintéticas. La nación Surcoreana también es la 12ava en el mundo en términos de producto nominal bruto, comercio y exportaciones. Su sólida economía es caracterizada por inflación moderada, bajo desempleo, superavit comercial y relativamente justa distribución del ingreso.

Perspectivas Macroeconómicas para el 2006.

Crecimiento

Corea del Sur logró un crecimiento económico del 3.8 por ciento en el año 2005 y las expectativas para el 2006 es de que la economía alcance un crecimiento del 5 por ciento, según informo el Banco Central de Corea.

El Banco Central también pronosticó que el índice de desempleo descenderá levemente al 3.6 por ciento en este año, del 3.8 por ciento que estuvo en el 2005 y que la inflación estará en orden del 3 por ciento frente al 2.7 por ciento en que terminó en el 2005.

Recuperación del sector doméstico

Una característica dominante de la recuperación en este año es el aumento de los gastos de los hogares y de la inversión en instalaciones como motor de crecimiento y una menor dependencia en las exportaciones. Esta es una evaluación alentadora ya que el país había permanecido con bajo desarrollo económico debido a la inactiva demanda doméstica en los años recientes, a pesar de los record marcados en las exportaciones.

Una razón importante para que los hogares se hayan recuperado es el progreso logrado en la reestructuración de sus deudas vencidas, para lo cual el gobierno coreano realizó un buen trabajo en crear el marco legal adecuado para resolver este problema fuera de los tribunales y con apego al mercado.

Sector Externo

Se pronostica que la venta al exterior de los productos coreanos crezca un 10 por ciento en el 2006, para situarse en 315 mil millones de dólares, respaldado por la mejora en la economía mundial y la fuerte demanda de artículos informáticos y de telecomunicación. Este sector llamado IT Industry representa cerca del 40 por ciento de las exportaciones coreanas.

En cambio, las importaciones se espera que crezcan en un 11 por ciento a 290 mil millones de dólares.

Los pronósticos señalan que la contribución de las exportaciones al desarrollo económico sea del 1.3 por ciento en 2006, una tasa inferior al 1.6 por ciento del año pasado, mientras que la demanda doméstica se elevará a 3.8 por ciento del 2.3 por ciento de 2005. Esto no significa una disminución de las exportaciones sino una fuerte recuperación en el consumo doméstico, indicando que el país mejorará su polarización crónica de crecimiento económico por sólidas exportaciones pero con inactivo consumo.

La perspectiva positiva del Banco Central se basa en su estimación que la economía doméstica tocó fondo en la primera mitad de este año y se ha incorporado a una fase de recuperación, con un aumento de los gastos del consumidor del orden del 3 por ciento. El Banco Central, también cuenta con factores favorables, prediciendo que la economía mundial y el comercio internacional mantendrán crecimientos modestos en 2006 y que los precios del petróleo se estabilizarán en alrededor de 55 dólares.

La evaluación incluye sin embargo pronósticos negativos. El crecimiento de la inversión en construcción seguirá siendo del 1.7 por ciento el año próximo, ya que se espera que el mercado de viviendas se vea afectado por las nuevas regulaciones del gobierno sobre las propiedades inmobiliarias. El superavit de la cuenta corriente bajará a 16 mil millones de dólares con relación al pronóstico relativo al año 2005 de 17.5 mil millones de dólares, debido a los aumentos del déficit en las cuentas de servicio, de renta y de transferencia corriente. Sin embargo, no se espera que tales signos negativos obstaculicen la recuperación económica.

Cabe señalar que el Fondo Monetario Internacional, concuerda con los pronósticos de crecimiento del Banco Central de Corea, sin embargo manifiesta que la recuperación económica se encuentra en una etapa inicial, por lo que se requiere de políticas macroeconómicas adecuadas y lograr mayores avances en reformas estructurales para las pequeñas y medianas

empresas (SMEs), el sector financiero y laboral. Estas reformas no solo promoverán la recuperación sino que sentarán las bases para una economía mas eficiente y competitiva.

Situación Cambiaria.

Continúa preocupando la caída del dólar frente a la moneda local, el won, debido al perjuicio que esto ocasiona al sector exportador, que es el motor de la economía de Corea del Sur.

Tipo de cambio del won contra el Dólar

| | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006. | Total |
|----------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|
| Inicio del año | 1317 | 1207.41 | 1191.9 | 1050.80 | 961 | |
| Final del año | 1207.41 | 1191.90 | 1050.80 | 1023.12 | | |
| Variación | -9.1% | -1.3% | -13.5% | -2.7% | -6.5% | -33.1% |

Del cuadro anterior se desprende que desde principios del 2002 hasta principios del 2006, la moneda Estadounidense se ha depreciado frente al won Coreano en un 33.1%. En semanas recientes, la moneda coreana ha llegado a cotizarse en W 961 por US\$ 1 dólar, pasando largamente la barrera de los 1000 wones y algunos analistas estiman que podría llegar tan bajo como 930 wones por US\$ 1 dólar hasta finales de año.

La apreciación del won no ha tenido sin embargo un efecto inmediato en las exportaciones debido a que los exportadores ya no se encuentran en una posición tan vulnerable como lo estaban en el pasado, por lo que funcionarios del Banco Central de Corea desestiman que esta institución intervendrá fuertemente en el mercado de cambios como en el pasado, porque es demasiado costoso y sus efectos son de corta duración.

En cambio, autoridades del Ministerio de Finanzas y los exportadores consideran que los últimos cambios en el valor de la moneda son excesivos y están presionando para que el Banco Central intervenga en el mercado para apaliar en algo esta situación.

Comercio Internacional.-

Como una nación que carece de recursos naturales, Corea del Sur tuvo déficit estructurales en su balanza comercial hasta 1.986 en que tuvo su primer superávit y lo mantuvo hasta 1.989, pero continuo teniendo problemas deficitarios desde 1990 hasta 1997. Solo a partir de 1998 en

adelante ha mantenido un superávit comercial en todos los años consecutivos.

BALANZA COMERCIAL DE COREA DEL SUR

| PERIODO | EXPORTACIONES | % | IMPORTACIONES | % | SALDO |
|---------|---------------|-------|---------------|-------|-----------|
| | US\$MILLONES | INC | US\$MILLONES | INC | |
| 1990 | 65,015.7 | 4.2 | 69,843.6 | 13.6 | -4,827.9 |
| 1991 | 71,870.1 | 10.5 | 81,524.8 | 16.7 | -9,654.7 |
| 1992 | 76,631.5 | 6.6 | 81,775.2 | 0.3 | -5,143.7 |
| 1993 | 82,235.8 | 7.3 | 83,800.1 | 2.5 | -1,564.2 |
| 1994 | 96,013.2 | 16.8 | 102,348.2 | 22.1 | -6,334.9 |
| 1995 | 125,057.9 | 30.3 | 135,118.9 | 32.0 | -10,060.9 |
| 1996 | 129,715.1 | 3.7 | 150,339.1 | 11.3 | -20,623.9 |
| 1997 | 136,164.2 | 5.0 | 144,616.3 | -3.8 | - 8,452.2 |
| 1998 | 132,313.1 | -2.8 | 93,281.7 | -35.5 | 39,031.3 |
| 1999 | 143,685.4 | 8.6 | 119,752.3 | 28.4 | 23,933.1 |
| 2000 | 172,267.5 | 19.9 | 160,481.0 | 34.0 | 11,786.5 |
| 2001 | 150,439.1 | -12.7 | 141,097.8 | -12.1 | 9,341.3 |
| 2002 | 162,470.5 | 8.0 | 152,126.1 | 7.8 | 10,344.3 |
| 2003 | 193,817.4 | 19.3 | 178,826.6 | 17.6 | 14,990.7 |
| 2004 | 253,844.6 | 31.0 | 224,462.6 | 25.5 | 29,381.9 |
| 2005 | 284.418.7 | 12.0 | 261.238.2 | 16.4 | 21,734.7 |

Fuente: Korea International Trade Association (KITA)

Hasta los 80s, la política comercial de Corea del Sur enfatizaba el crecimiento de las exportaciones y el control de importaciones, debido a su crónico déficit comercial y escasez de divisas. Sin embargo debido a que la economía continuó desarrollándose dramáticamente en la última parte de 1980 y en vista que la nación asumió nuevas responsabilidades en su nuevo rol global, el país entró en un proceso de liberación gradual de las importaciones acogiendo a compromisos asumidos con el GATT, que concluyó en 1999 con un radio de liberación de importaciones de 99.9%.

Desde 1983 el gobierno coreano, manteniendo su nueva política de apertura, entró también en un proceso de reducción gradual de aranceles disminuyendo de un promedio de 23.7% en 1983 a 10.1% hasta fines de 1992.

Como se puede apreciar del cuadro anterior, las exportaciones coreanas en el año 2005 totalizaron 284.4 billones de dólares y las importaciones 261.2 billones de dólares lo que representa un incremento del 12 y 16.4 por ciento respectivamente.

De acuerdo al Ministro de Comercio, Industria y Energía (MOCIE), se espera que las exportaciones de Corea alcancen los US\$ 318 billones en 2006, un 11.7% de incremento y las importaciones US\$ 295 billones, un incremento del 13 por ciento, por lo que se obtendría un superavit comercial de US\$ 23 billones en el presente año.

De acuerdo a la misma fuente, los productos que tendrán un fuerte crecimiento en ventas en el exterior en el 2006 serán: automóviles, semiconductores, artefactos de comunicación inalámbrica y maquinaria en general. Las exportaciones de productos petroquímicos y de buques también crecerán. De otra parte, las exportaciones de textiles, artefactos electrónicos y computadoras decrecerán un poco debido a la fuerte competencia de los países en desarrollo, así como el hecho de que un número creciente de empresas coreanas tienen sus bases en otros países aprovechando la mano de obra barata.

| COREA DEL SUR | | | |
|-----------------------------------|---------------|---------------|-----------|
| BALANZA COMERCIAL POR CONTINENTES | | | |
| AÑO 2005 | | | |
| | EXPORTACIONES | IMPORTACIONES | SALDO |
| ASIA | 146,913.6 | 126,032.5 | 23,180.4 |
| EUROPA | 52,853.2 | 33,609.8 | 19,243.4 |
| NORTE AMERICA | 44,788.8 | 33,189.6 | 11,599.1 |
| LATIN AMERICA | 14,986.8 | 7,016.6 | 7,970.2 |
| MEDIO ORIENTE | 12,241.0 | 47,395.1 | -35,154.0 |
| AFRICA | 6,202.5 | 2,945.6 | 3,256.8 |
| OCEANIA | 6,017.7 | 10,970.9 | - 4,953.2 |
| OTROS | 414.8 | 77.8 | 337.0 |

Fuente: Korea Internacional Trade Asociacion

Del cuadro anterior se observa que Corea del Sur mantiene con países del Asia el 50% del total de su comercio bilateral, le sigue Europa con el 15.8% y Norte América con el 14.3%. Cabe

señalar que los mas importantes socios comerciales de Corea del Sur son: China, Estados Unidos y Japón que el año pasado recibieron en forma conjunta el 45 por ciento de las exportaciones coreanas.

Con respecto a Latinoamérica el comercio bilateral alcanzó en 2005 un volumen de 22 mil millones de dólares y ha venido incrementándose en los últimos años, conforme se lo puede apreciar en el cuadro a continuación.

| COREA DEL SUR | | | | |
|--------------------------------------|--------|--------|--------|--------|
| COMERCIO BILATERAL CON LATINOAMERICA | | | | |
| | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
| EXPORTACIONES | 8,864 | 8,802 | 11,562 | 14,986 |
| IMPORTACIONES | 3,743 | 4,594 | 6,651 | 7,017 |
| TOTAL VOLUMEN | 12,607 | 13,396 | 18,213 | 22.000 |
| INCREMENTO | | | | |

Como se puede apreciar, el volumen de comercio con Latino América en el 2003 fue de 13.4 billones de US dólares, en el 2004 ascendió a 18.2 billones de dólares y en el 2005 a 22 billones de dólares, esto representa un incremento de 36.8 por ciento en 2004 y 21.7 por ciento en 2005.

Latinoamérica es visto actualmente por los coreanos como un mercado con gran potencial debido a sus 520 millones de habitantes, sus perspectivas de crecimiento anual sostenido de 3.5 por ciento, la abundancia de recursos naturales y la integración de sus bloques MERCOSUR y CAN.

La importancia otorgada por Corea del Sur a Latinoamérica se ha visto plasmada en la visita realizada en el mes de noviembre de 2004 por el presidente Roh Mu hyun a Argentina, Brasil y Chile y en septiembre de 2005 a México y varios países de Centroamérica.

Corea del Sur firmó un tratado de libre comercio con Chile en Abril de 2004, el cual ha logrado duplicar el intercambio comercial entre estos dos países en el último año y tiene actualmente en la mira a MERCOSUR y a México.

IMPORTACIONES

La rápida industrialización y el robusto crecimiento de la economía coreana constituye un

mercado atractivo para los exportadores de otros países.

Las importaciones, que en el año 2000 alcanzaban los 160 billones de dólares en el 2005 ascienden a 261 billones de dólares, un crecimiento de 63 por ciento en 5 años.

Las importaciones coreanas provienen mayormente de Asia y Norteamérica, representando estas dos áreas el 87.1 por ciento del total de importaciones en 1975, 83.2 por ciento en 1980 y 63.6 por ciento en 2003.

Factores económicos y geográficos han contribuido a profundizar la dependencia en estas 2 regiones. Corea del Sur en particular se ha beneficiado del fácil acceso a los mercados Asiáticos y Norteamericanos para el suplemento de tecnologías y bienes de capital necesarios para su desarrollo económico.

Sobre el total de importaciones, las materias primas y bienes de capital representan casi el 90 por ciento, por tanto, las fuentes principales de abastecimiento provienen de países industrializados y países ricos en recursos naturales.

Corea del Sur ha tenido que depender de importaciones para proveerse de las facilidades necesarias para su industrialización, así como de insumos que no podían ser suficientemente producidos por industrias domésticas. En el primer caso esta Japón que ha suplido de equipos industriales y de componentes necesarios para la industria coreana y en el segundo caso, los Estados Unidos, que le ha provisto de cereales, algodón, pieles, cortezas y productos eléctricos.

La dependencia de la nación en estos dos proveedores tradicionales, ha ido decayendo gradualmente, ayudado por la política gubernamental de promover la diversificación de importaciones.

El análisis de las importaciones coreanas indican que la mayoría de las compras externas son para cubrir propósitos de producción o actividades de inversión. Para el 2003, las materias primas, incluyendo petróleo constituían el 48.3 por ciento de las importaciones totales y bienes de capital el 38.5 por ciento, mientras que los bienes de consumo representaban el 13.2 por ciento. Esta estructura de importaciones indican que la expansión en la actividad económica acarreará un incremento en las importaciones.

Como acceder al mercado coreano.-

La manera mas efectiva de penetrar el mercado coreano es a través de importadores locales. Estos importadores están familiarizados con todos los pormenores para la venta en Corea y están enterados de los cambios de las condiciones del mercado. Actualmente 83 por ciento del total de importaciones coreanas se manejan con importadores.

Cuando se realizan los contactos iniciales con potenciales compradores es recomendable que los exportadores envíen catálogos y/o que tengan páginas web. También es recomendable enviar muestras y listas de precios como una manera de presentarse ellos y sus productos.

Una vez que se ha realizado el primer contacto e intercambiado la información necesaria, es recomendable que los exportadores visiten el país, trayendo consigo las muestras así como información detallada de los productos y lista definitiva de precios, tiempo de envío y las cantidades definitivas que puede proveer para cerrar un contrato final.

Una vez que el exportador ha hecho una oferta en firma al cliente en Corea, esta oferta no debe ser retirada o enmendada unilateralmente antes de la expiración de su fecha de validez. Dicha oferta para los compradores coreanos constituye una oferta a pesar que no se haya firmado un contrato en firme, por lo que ellos esperan que los exportadores cumplan con todos los términos y condiciones de la oferta.

Después de que la primera transacción ha sido realizada exitosamente y el futuro luce prometedor, se aconseja que las compañías extranjeras abran una oficina de ventas y promoción o que sean representados por un agente que pueda promover sus negocios en el país.

REQUISITOS DE IMPORTACION A COREA DEL SUR

INFORMACION GENERAL

Corea se encuentra en un proceso de desgravación de aranceles y eliminación de barreras de comercio de una manera progresiva de acuerdo a sus compromisos con la OMC.

Las restricciones en la mayoría de productos de importación han sido levantadas, quedando todavía por levantar restricciones mayormente en productos agrícolas.

Desde 1996 el Gobierno eliminó las licencias de importaciones (I/L) como requisito en la entrega de documentos para la autorización de importación.

REGLAMENTOS PARA IMPORTAR A COREA

Bajo la ley de aduanas (Customs Act) efectiva desde Enero de 1.997 los productos que entran a Corea no necesitan Licencia de Importación (I/L) extendida por un Banco Extranjero. Todos los productos son de libre importación a menos que se encuentren en la llamada Lista Negativa que incluye todos los productos de prohibida importación.

La Lista Negativa es oficialmente conocida como el (Export and Import Notice). Cincuenta y Cuatro leyes individuales estipulan los requerimientos y procedimientos para la importación de ciertos productos para asegurar y proteger la salud pública y sanidad, seguridad nacional, y ambiente.

En general esta prohibida la importación de frutas y vegetales frescos a excepción de banano, plátano, piña y coco. Asimismo, la Ley de Cuarentena prohíbe la importación de diversos productos agrícolas y plantas.

Con la excepción de mercancías de alto riesgo relacionadas a salud pública , sanidad, seguridad nacional o el ambiente que usualmente requieren documentación adicional o pruebas técnicas, los bienes importados por compañías que nó tienen un record de violaciones a las leyes en materia de comercio son liberadas del requisito de inspección en aduana una vez aceptada la declaración de importación.

Las declaraciones de importación pueden ser llenadas en la Aduana antes de que el buque entre al puerto o antes de que la mercadería sea descargada en la almacenera. En ambos casos las mercaderías son liberadas directamente del puerto sin necesidad de ser almacenadas en la bodega afianzada, si la declaración de importación es aceptada.

DECLARACION DE IMPORTACION

Regulaciones aplicables, bienes sujetos a impuestos y personas sujetas a pago de impuestos son confirmadas a través de las declaraciones de importaciones. En otras palabras, las regulaciones aplicables son efectivas en el sitio de declaración y los bienes gravables son confirmados también en el sitio de declaración dependiendo de sus características y cantidades.

Quienes pueden aplicar para la Declaración de importación:

Solo consignadores, agentes de aduanas, asociaciones o corporaciones son elegibles para aplicar.

Período de declaración:

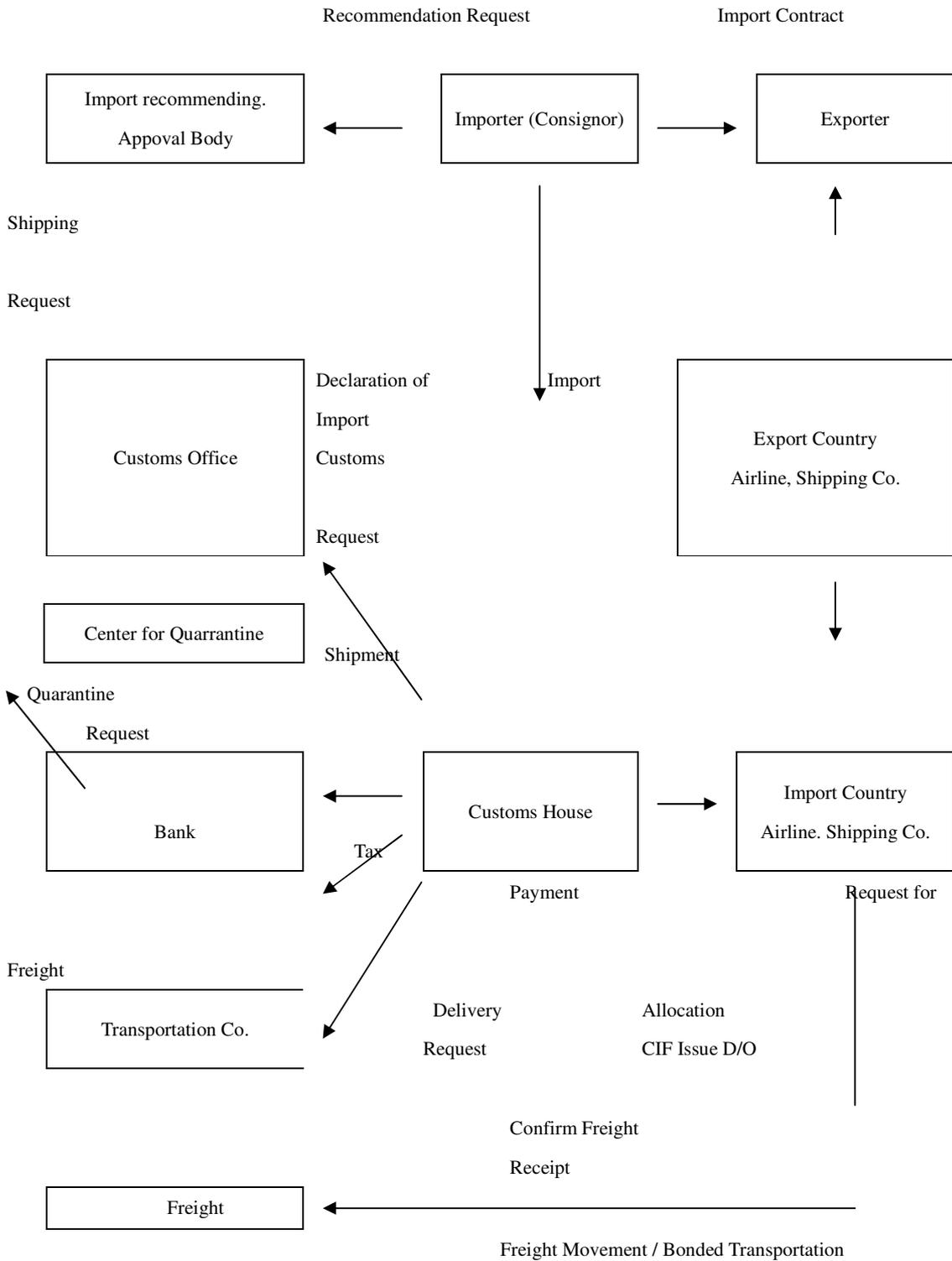
Declaraciones de importaciones en principio son posibles solo después que la carga ha arribado al puerto por aire o mar. Sin embargo, en casos excepcionales las declaraciones y aceptaciones pueden ser recibidas antes del arribo del barco.

Hay cuatro clases de declaraciones de importación: declaraciones antes de la partida del puerto, declaraciones antes del arribo al puerto, declaraciones antes del arribo al área afianzada y declaraciones después del registro en el área afianzada. Los importadores pueden escoger el método de declaración de acuerdo a sus necesidades específicas.

Documentos requeridos:

- Declaración de importación
- Documento de aprobación de importación (aplicable a bienes sujetos)
- Factura comercial
- Declaración de precio
- Duplicados de el : conocimiento de embarque (B/L) o guía aérea (AWB)
- Lista de Empaque detallada
- Certificado de Origen (aplicable a bienes sujetos)
- Documentos requeridos antes de la declaración de aceptación para bienes sujetos a confirmación por el Director de oficina de aduana, y procedimientos de confirmación de acuerdo a las notificaciones bajo los Artículos 145 de la Aduana y leyes de impuesto al consumo.(Confirmación de prueba incluye ítems como licencias y aprobaciones)
- Copia la declaración de transportación del área afianzada (Aplicables solo para bienes declarados)

Import Process Flow



EMPAQUES MARCAS Y ETIQUETAS

El Korea Custom Service (KCS) exige etiquetado del país de origen para productos de consumo y deben ser etiquetados con los detalles exigidos y el idioma del país que los importa y no el país que los produce.

El etiquetado del empaque (comun para todos los productos alimenticios) debe ser en coreano y debe contener lo siguiente:

- 1) Nombre de producto
- 2) Tipo de producto
- 3) Numero de registro mercantil, nombre de licencia (o agencia gubernamental de registro)
- 4) Nombre de la empresa y su dirección correspondiente
- 5) Fecha de caducidad
- 6) Cantidad (Peso o Volumen)
- 7) Ingredientes

Adicionalmente para los productos congelados deben ser agregados los siguientes datos:

- categoría del producto: es decir productos congelados no calentados antes de ser congelados o productos congelados tratados con calor antes de ser congelados.
- Instrucciones para almacenamiento y proceso de descongelación para cocinar
- Instrucciones correspondientes para calentar o cocinar los productos antes de ser consumido.

Requerimientos de etiquetado para el caso de productos carnicol:

Ademas de lo anterior, debe cumplir lo especificado para productos carnicol.

- 1) Deberan ser sacrificados, procesados y empacados en las plantas TIF autorizadas previamente por el Gobierno de Corea y estar amparado en el Certificado Fitosanitario respectivo. Este certificado debe ser de acuerdo al formato aprobado también por el gobierno de Corea.
- 2) En caso de que los productos carnicol sean enlatados o empacados, deberán observar también los requisitos que apliquen y que son señalados para los productos procesados alimenticios.

QUARENTENA

De los 17 Ministerios en el Gobierno de Corea, seis tienen importantes roles en la regulación de seguridad y calidad de los alimentos. Colectivamente, estas agencias son responsables de asegurar al consumidos la seguridad de los productos. Sus responsabilidades específicas son las siguientes:

El Ministerio de Salud, que supervigila el Korea Food and Drug Administration (KFDA) regula la seguridad del sistema de alimentos. En Corea el KFDA llena un rol principal en asegurar que los productos alimenticios domésticos e importados (excepto carne, productos lácteos y huevos) son seguros, sanitarios y correctamente etiquetados. También establece standares para productos alimenticios, aditivos, aparatos, contenedores y empaquetado y establece los máximos limites para residuos por pesticidas y antibioticos etc.

El Ministerio de Agricultura y Forestacion, que incluye el Nacional Veterinary and Quarantine Society (NVRQ) Asegura que la carne, productos lácteos y huevos sean seguros y correctamente etiquetados.

El Ministerio de Asuntos Marítimos y Pesca (MOMAF) es responsable de desarrollar y coordinar la política de los productos del mar. La Nacional Fisheries Products Inspection Station es responsable por la inspección de la importación y exportación de productos del mar.

El Nacional Tax Administration, que es parte del Ministerio de Finanzas y Economía, regula la producción, distribución y etiquetado de los licores domésticos. Mientras que los licores importados son inspeccionados por la KFDA.

El Ministerio de Ambiente es responsable por la seguridad del agua de beber.

El Ministerio de Comercio , Industria y Energía (MOCIE) regula sales domésticas e importadas , excepto sal de mesa. La inspección de la sal de mesa esta a cargo del KFDA.

PROCEDIMIENTOS PARA IMPORTAR PRODUCTOS ALIMENTICIOS PROCESADOS DE ACUERDO A LA KFDA (KOREA FOOD AND DRUG ADMINISTRATION) www.kfda.go.kr

Los productos alimenticios tienen que pasar una inspección detallada de cuarentena, todos los años para el mismo producto producido por el mismo productor e importada por el mismo

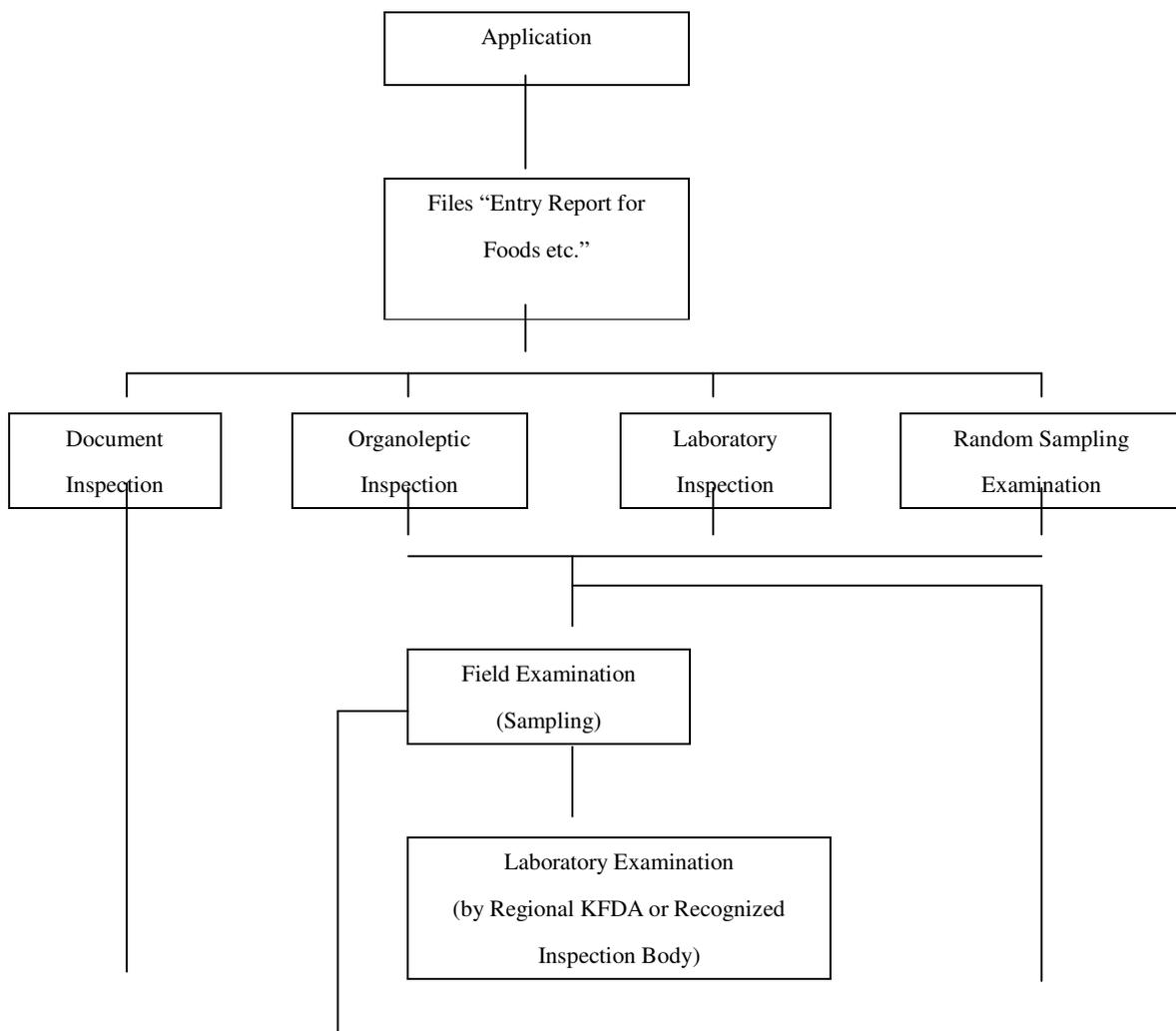
importador, lo que implica que cada importador individual del mismo producto tiene que seguir el procedimiento de inspección por sí mismo. El tiempo requerido para la inspección de cuarentena es de 25 días.

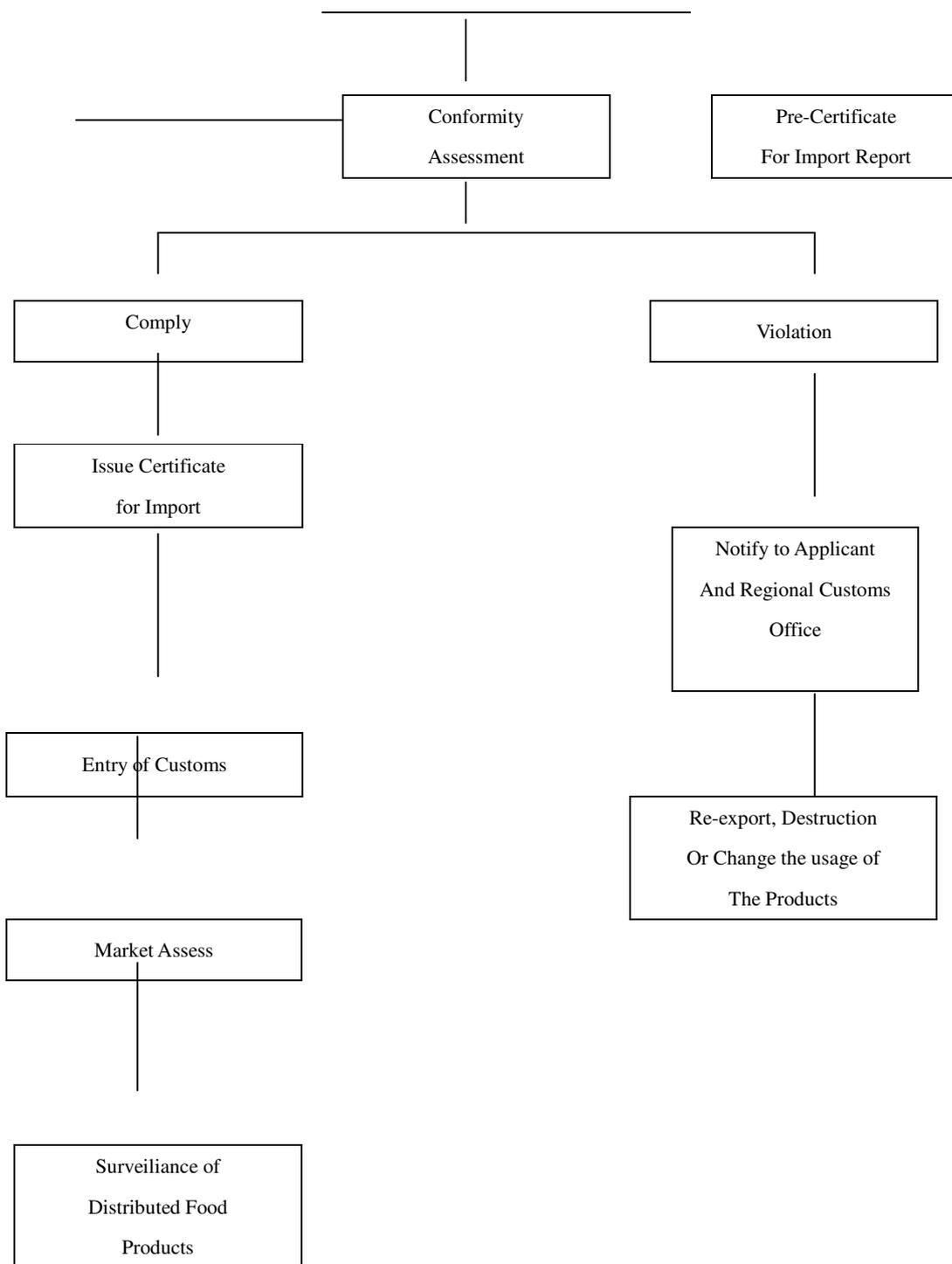
- 1) Aplicante: Una persona que desee importar alimentos etc.
- 2) Llena “ solicitud de admisión para comida etc.” Ordenanza Ministerial Artículo 11.1 * Solicitud dirigida al Director de la Oficina Regional del Food and Drug Administration o National Quarantine Office. (Debe llenarse 5 días antes del día de arribo de la mercadería). Documentos: Copia de la aprobación de Importación y otros documentos relevantes dependiendo de la categoría de alimentos importados etc.
- 3) Inspección de documentos
 - *Inspección basada en los documentos, incluyendo etiquetado de los productos.
 - *Alcance: materias primas para la propia producción de alimentos, Mismo producto misma compañía.
- 4) Inspección Organoléptica
 - * Inspección basada en la presentación, sabor, olor, color, etiqueta, empaque e historia del laboratorio.
 - *Alcance; Alimentos etc sin especificación Standard.
- 5) Inspección del Laboratorio
 - * Inspección basada en exámenes físicos, químicos y microbiológicos de los alimentos etc.
 - *Alcance : El primer alimento importado de un artículo manufacturado por una compañía.
- 6) Exámen de un producto al azar
 - *Exámen de laboratorio de un producto alimenticio escogido al azar por la computadora de la KFDA (excluyendo los productos para inspección de laboratorio.
- 7) Examinación de campo de una muestra
 - *Conducción de una inspección organoléptica en el almacén
 - *La inspección de la muestra para laboratorio es conducida de acuerdo al Capítulo 2 Muestreo y Manejo del Código de Alimentos.
- 8) Examinación de Laboratorio (Por el KFDA Regional o Reconocido Cuerpo de Inspección) * Conducir pruebas de laboratorio de acuerdo a especificaciones y métodos de prueba del Código de Alimentos.
- 9) Conformidad en la Evaluación
 - *Conformidad de los exámenes de los productos basados en el Código de Alimentos,

Código de Aditivos de Alimentos y Guía de Etiquetado.

- 10) Cumplimiento : Cumplimiento del Acta de Sanidad de Alimentos y leyes relacionadas.
- 11) Emisión del Certificado de Importación: Apéndice 5 de la Ordenanza Ministerial del Acta de Sanidad de Alimentos.
- 12) Entrada a Aduana: Autorización después de pagar la apropiada tarifa.
- 13) Acceso al Mercado.
- 14) Vigilancia de los Productos distribuidos por el KFDA.
- 15) Violación : No cumplimiento del Acta de Sanidad de Alimentos y otras leyes relevantes. Notificación al aplicante y a la Oficina de Aduana.

Los puntos antes indicados se resumen en el siguiente cuadro de flujo:





REQUERIMIENTOS SANITARIOS EN COREA

Los productos procesados alimenticios que se deseen exportar, deberán cumplir con las normas

sanitarias establecidas por las autoridades de este país a través de su Código de Alimentos y en el cual están inscritas también las normas de etiquetado a que están sujetas dichos productos. Para su referencia, nos permitimos transcribir algunas de estas normas.

A. Para el caso de productos enlatados:

- 1) La descongelación de la materia prima para su proceso debe hacerse con agua potable.
- 2) Antes de procesar la materia prima hay que lavar suficientemente con agua potable. En el caso de carne de pescado deberá ser eliminada la sangre y vientre pegados, quitando las partes no comestibles tales como escamas, concha etc.
- 3) La materia prima lavada debe ser transportada en un recipiente limpio y exclusivo y colocada dentro de un envase para que no se dañe la apariencia original de acuerdo a la característica del producto.
- 4) Los condimentos deben ser aplicados a una temperatura adecuada después de ser esterilizados o pasteurizados suficientemente a fin de evitar la contaminación por microorganismos
- 5) Para asegurar la conservación del producto hay que eliminar el aire a una temperatura adecuada y cerrar herméticamente.
- 6) En el proceso de elaboración hay que poner mayor control para evitar la destrucción de elementos nutritivos o vitamínicos de acuerdo a las características del producto.
- 7) Después de la esterilización o pasteurización, los productos deben ser enfriados a una temperatura inferior a 38 grados centígrados a fin de restringir la proliferación del microbio producido por el mismo calor natural y evitar el cambio de color del contenido.

Especificaciones de los productos:

- 1) Apariencia: Latas o tapas de envases no deben estar infladas o deformadas. El contenido debe mantener el color y sabor original, el sabor y el olor del mismo no deben ser alterados.
- 2) Estado al vacío (CmHg): A un grado adecuado (Salvo en caso de la lata de aluminio del tipo One-Touch-Can)
- 3) Estaño (mg/kg) : Inferior a 150 (para latas ácidas inferior a 200)
- 4) Plomo (mg/kg) : Inferior a 0.3 (para latas o envases de ácido oxálico inferior a 2.0)
- 5) Aparición de microbio: Negativo
- 6) Cantidad del contenido: Superior a lo indicado en la etiqueta

B. Para el caso de productos congelados:

- 1) A lo largo del procedimiento de elaboración deben ser eliminados los elementos ajenos y no comestibles.
- 2) La descongelación de la materia prima debe ser hecha bajo condiciones higiénicas y en el caso de usar agua para tal efecto, debe ser agua potable.
- 3) El tratamiento de la materia prima debe ser en un lugar separado del almacenamiento. Cada etapa del procedimiento de la materia prima debe ser realizado bajo medidas que eviten la contaminación y pasar rápidamente a la etapa siguiente.
- 4) Maquinas, partes y componentes que tienen el contacto directo con la materia prima y alimentos deben ser de material de fácil lavado, libre de osmosis y deben ser lavadas y esterilizadas de manera higiénica antes y después del uso de las mismas
- 5) Las grasas y aceites comestibles utilizados deben ser frescos.
- 6) Los productos alimenticios que requieren proceso de cocido antes de ser congelados deben ser calentados a una temperatura central superior a 60 grados centígrados por 30 minutos o superior.
- 7) La congelación debe hacerse individualmente con rapidez
- 8) Los productos deben ser empacados y sellados en envases limpios e higiénicos para evitar la contaminación secundaria de microbios.

Especificaciones de los productos:

| | Productos congelados que se consumen sin calentar | Productos congelados que se consumen después de ser calentados y productos del mar sazonados | |
|-------------------------------------|--|--|--|
| | | Productos calentados antes de ser congelados | Productos no calentados antes de ser congelados |
| 1) Apariencia | Ha de mantener el color y aroma original sin la alteración de sabor y olor | Ha de mantener el color y aroma original sin la alteración de sabor y olor | Ha de mantener el color y aroma original sin la alteración de sabor y olor |
| 2) Numero microbio | Inferior a 100.000/g | Inferior a 100.000/g | Inferior a 3.000.000/g |
| 3) Congregación de microbio colitis | Inferior a 10 /g | Inferior a 10 /g | --- |
| 4) Microbio colitis | -- | -- | Negativo |

Reglamentación de Etiquetado:

El Etiquetado del Empaque (común para todos los productos alimenticios) debe ser en coreano y debe contener lo siguiente:

- 1) Nombre de producto
- 2) Tipo de producto
- 3) Numero de registro mercantil, nombre de licencia (o agencia gubernamental de registro)
- 4) Nombre de la empresa y su dirección correspondiente
- 5) Fecha de caducidad
- 6) Cantidad (Peso o volúmen)
- 7) Ingredientes

Adicionalmente para los productos congelados deben ser agregados los siguientes datos:

- Categoría del producto: es decir productos congelados no calentados antes de ser congelados o productos congelados con calor antes de ser congelados.
- Instrucciones para almacenamiento y proceso de descongelación para cocinar.
- Instrucciones correspondientes para calentar o cocinar los productos antes de ser consumido.

Requerimientos de etiquetado para el caso de productos carnicol:

Además de lo anterior, debe cumplir lo especificado para productos carnicol.

- 1) Deberán ser sacrificados, procesados y empacados en las plantas TIF autorizadas previamente por el Gobierno de Corea y estar amparado por el Certificado Fitosanitario respectivo. Este certificado debe ser de acuerdo al formato aprobado también por el Gobierno de Corea.
- 2) En caso de que los productos carnicol sean enlatados o empacados, deberán observar los requisitos que apliquen y que son señalados para los productos procesados alimenticios.

POLITICAS DE ARANCELES E IMPUESTOS

Bajo el acuerdo en la ronda de Uruguay con la OMC, Corea accedió a liberalizar la importación de casi todos los ítems que tenía restringido previamente. En el 2001, la tarifa promedio en productos industriales era del 7.5% . Corea se encuentra en el proceso de bajar tarifas en casi todos los productos de los siguientes sectores: papel, juguetes, hierro, muebles, semiconductores y equipo para el campo.

Después de la ronda de Uruguay, aproximadamente 90 por ciento de las partidas arancelarias sobre productos fueron delineadas. Como resultado, Corea puede incrementar contribuciones sobre los niveles acordados e imponer cuotas solo en circunstancias muy estrechas (las mismas condiciones aplicadas a otros países desarrollados) . La razón específica para no obligar al 10% restante de aranceles sobre productos industriales fue la posibilidad de dar protección ya sea a nuevas o a industrias en dificultades.

En lo que respecta a cuotas, Corea introdujo cuotas tarifarias para 67 categorías de productos agrícolas de acuerdo con su compromiso con WTO de tarifar las restricciones cuantitativas sobre estos productos. La forma como es manejada la aplicación de estas cuotas tarifarias, que involucra a asociaciones de productores de Corea y sus recomendaciones, constituye un problema de conflicto de intereses y de falta de transparencia que limita las oportunidades de negocios con firmas extranjeras.

Corea tiene un impuesto de valor agregado del 10% en todas sus importaciones y bienes manufacturados. Un impuesto especial de entre el 10 y el 20 por ciento es también impuesto en ciertos bienes de lujo y bienes de consumo duradero. Tarifas e impuestos deben ser pagados en la moneda local dentro de 15 días después que los bienes han arribado a aduana.

BARRERAS NO ARANCELARIAS

En 1992, Corea accedió a implementar un número de medidas de corto y largo plazo para mejorar los procedimientos de desaduanización de productos importados. Pero hasta ahora, estas reformas han caminado lentamente y el progreso ha sido limitado. Parece que el procedimiento es considerablemente más difícil para productos terminados que para materias primas y productos intermedios.

Las regulaciones requieren la sumisión de información muy detallada de los productos como parte de pruebas, certificaciones y procedimientos de registro. (Ej los ingredientes de productos alimenticios por porcentajes) lo cual constituye muchas veces en información confidencial de las empresas.

El sistema coreano de normas técnicas y certificación de conformidad constituye un impedimento significativo para el acceso a mercado por su complejidad y falta de transparencia para proveedores extranjeros. Esta legislación resulta en dificultades técnicas y carga de costos adicionales para exportadores foráneos ya que disminuye su habilidad para competir con productos locales y por lo tanto constituye una barrera de acceso.