

PERFILES DE PRODUCTO

Centro de Inteligencia Comercial - CICO

UVA

Abril, 2006

CONTENIDO

Enfoque nacional

Zonas y superficie de cultivo

Volumen de producción

Temporadas de cultivo y cosecha

Variedades y producción de valor agregado

Procesos de producción

Precios del productor, distribuidor, consumidor nacional

Rendimiento y costos de producción

Datos importantes para la inversión

Cadena productiva y de valor

Importancia del producto en la realidad nacional

Base de datos de empresas del sector

Enfoque del producto desde la perspectiva mundial

Información arancelaria

Nomenclatura de clasificación

Oferta

Producción mundial

Evolución de las exportaciones a nivel mundial

Participación del Ecuador en las exportaciones mundiales

Principales países exportadores

Principales destinos de las exportaciones

Demanda

Evolución de las importaciones a nivel mundial

Principales países importadores

Participación del Ecuador en las importaciones mundiales

Requisitos arancelarios, para arancelarios y de calidad

Logística internacional

Precios a nivel mundial

Enfoque de la participación del país en el mercado mundial

Evolución de las exportaciones ecuatorianas

Principales destinos de las exportaciones

Principales países importadores

Precios generales del producto ecuatoriano a nivel mundial

Análisis de la competencia

Principales exportadores

Destinos de las exportaciones de nuestros competidores

Precios relativos de principales competidores

ENFOQUE DEL PRODUCTO DESDE LA PERSPECTIVA MUNDIAL

Información arancelaria

Nomenclatura de clasificación

Para abarcar los datos de comercio exterior sobre uva y para el presente estudio se tomará como referencia la siguiente partida arancelaria:

Partida	Descripción
08.06	Uvas, frescas o secas, incluidas las pasas

Oferta

Producción mundial

La producción mundial de uva durante el periodo 2000-2005 ha variado entre 60,000,000 toneladas y 67,000,000 toneladas aproximadamente. En los años 2001 y 2005, se registraron decrementos, en el primer caso de 6.22% respecto al 2000 mientras que en el 2005 no fue tan marcado (0.80% respecto al 2004). Por el contrario entre el 2002 y el 2004, los incrementos fluctuaron constantemente siendo el mas significativo el del 2004 (5.71%) y el mas bajo el registrado en el 2002 (1.99%). En el 2005, la producción alcanzó la cifra de 66,533,393 toneladas.

Producción Mundial		
Años	Toneladas	Variación
2000	64,789,089	
2001	60,758,371	-6.22%
2002	61,964,528	1.99%
2003	63,447,600	2.39%
2004	67,070,746	5.71%
2005	66,533,393	-0.80%

Fuente: FAO

Elaborado por: CICO-CORPEI

Evolución de las exportaciones a nivel mundial

Las exportaciones mundiales de uva fresca o seca han registrado tasas de crecimiento positivas durante el periodo 2002-2004 en términos FOB mientras que en el año 2001 se observó un ligero decremento del 1.8% respecto al 2000.

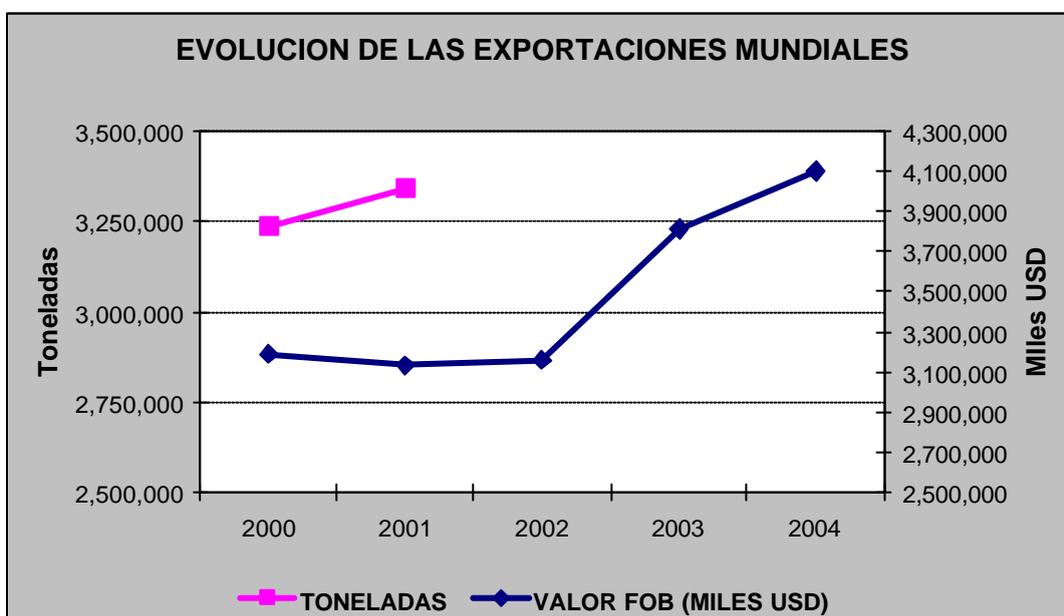
El crecimiento mas significativo se presentó en el año 2003 (20.7%), donde la cifra exportada pasó de 3,156,677 mil USD a 3,811,335 mil USD. Por otra parte, en el 2004 las exportaciones continuaron con la tendencia creciente, pero esta vez el incremento fue de 7.6% lo que en cifras representó 4,101,054 mil USD.

En cuanto a volumen, durante el periodo 2000-2001 el promedio exportado anual se situó en 3,287,755.5 toneladas. Así mismo es necesario resaltar que en el 2001 se registró un incremento del 3% respecto al 2000.

EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES MUNDIALES				
AÑOS	TONELADAS	VALOR FOB (MILES USD)	VARIACION FOB	USD/TN
2000	3,235,567	3,189,861		986
2001	3,339,944	3,132,456	-1.8%	938
2002	-	3,156,677	0.8%	-
2003	-	3,811,335	20.7%	-
2004	-	4,101,054	7.6%	-

NOTA: La estimación mundial de toneladas del periodo 2002-2004 no se encontró en la fuente.

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI



NOTA: La estimación mundial de toneladas del periodo 2002-2004 no se encontró en la fuente.

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Participación del Ecuador en las exportaciones mundiales

En el 2004 no se registraron exportaciones ecuatorianas de uvas hacia ningún destino. Como se puede observar en la tabla Ecuador no consta entre los 100 países exportadores del producto mencionado.

2004 País exportador	Miles USD FOB	Toneladas	Precio USD/TON	%
Estados Unidos	789,277	513,518	1,537	19
Chile	649,271	737,928	880	15
Italia	476,415	458,947	1,038	11

Sudafrica	316,678	264,941	1,195	7
Turquía	313,147	371,204	844	7
Países Bajos (Holanda)	266,186	146,667	1,815	6
Bélgica	143,093	78,187	1,830	3
España	134,954	104,189	1,295	3
Grecia	131,492	88,738	1,482	3
México	111,914	153,341	730	2
Irán (República Islámica del)	84,484	0		2
Australia	74,617	53,025	1,407	1
Uzbekistán	69,040	107,176	644	1
Alemania	63,400	37,791	1,678	1
Argentina	62,542	66,010	947	1
Brasil	52,803	28,851	1,830	1
Hong Kong (RAEC)	48,884	62,804	778	1
Francia	42,691	22,617	1,888	1
Egipto	40,218	20,823	1,931	0
China	25,779	0		0
India	24,432	35,936	680	0
Reino Unido	21,880	10,486	2,087	0
Perú	19,847	11,097	1,789	0
Afganistán	18,756	54,211	346	0
Namibia	14,332	5,949	2,409	0
Israel	13,726	7,377	1,861	0
Marruecos	9,199	5,417	1,698	0
Singapur	5,418	2,731	1,984	0
Emiratos Árabes Unidos	5,188	0		0
La ex Rep. Yugoslava de Macedonia	5,124	22,296	230	0
Tayikistán	5,032	9,306	541	0
Hungría	4,817	6,461	746	0
Kazajstán	4,689	6,495	722	0
Austria	4,468	2,754	1,622	0
Canadá	3,615	5,781	625	0
Líbano	3,125	5,258	594	0
Unión Europea Nep	3,076	0		0
Polonia	2,651	2,813	942	0
Suecia	2,497	1,306	1,912	0
Portugal	2,468	1,494	1,652	0
Moldova, Rep.de	2,456	8,337	295	0
República Árabe Siria	2,233	8,980	249	0

Dinamarca	2,078	1,012	2,053	0
Lituania	1,977	1,775	1,114	0
Arabia Saudita	1,755	1,829	960	0
Yemen	1,750	2,196	797	0
Chipre	1,642	1,102	1,490	0
República Checa	1,483	8,210	181	0
Eslovaquia	1,167	0		0
Jordania	1,135	1,605	707	0
Japón	1,057	111	9,523	0
Turkmenistán	1,045	2,061	507	0
Rumania	974	3,389	287	0
Malasia	731	1,003	729	0
Pakistán	669	813	823	0
Noruega	614	246	2,496	0
Irlanda	598	187	3,198	0
Indonesia	546	189	2,889	0
Nueva Zelandia	520	155	3,355	0
Taiwan, Provincia de (China)	481	123	3,911	0
Serbia y Montenegro	440	1,150	383	0
Letonia	386	348	1,109	0
Costa Rica	353	284	1,243	0
Venezuela	320	994	322	0
Belarús	302	356	848	0
Corea, Rep De (del Sur)	296	84	3,524	0
Tailandia	272	0		0
Niué	230	36	6,389	0
Eslovenia	220	304	724	0
Estados Unidos Minor periferico Islas	194	170	1,141	0
Côte d'Ivoire (Costa de Marfil)	133	95	1,400	0
Colombia	118	59	2,000	0
Luxemburgo	116	45	2,578	0
Federación de Rusia	112	88	1,273	0
Palestina	112	136	824	0
Suiza y Liechtenstein	110	68	1,618	0
Bahrein	105	103	1,019	0
Finlandia	98	65	1,508	0
Panamá	94	102	922	0
Qatar	87	72	1,208	0
Ucrania	85	184	462	0

Zona franca	84	52	1,615	0
Bulgaria	83	213	390	0
Kirguistán	71	602	118	0
Croacia	66	38	1,737	0
Viet Nam	63	34	1,853	0
Guatemala	60	53	1,132	0
Estonia	36	33	1,091	0
Bosnia y Herzegovina	33	51	647	0
Antigua y Barbuda	30	20	1,500	0
Uruguay	24	24	1,000	0
Groenlandia	23	21	1,095	0
El Salvador	22	17	1,294	0
Kenya	22	45	489	0
Antillas Holandesas	21	0		0
Tokelau	21	16	1,313	0
Túnez	16	17	941	0
República Centroafricana	14	0		0
Islandia	13	2	6,500	0
Omán	10	12	833	0
Totales:	4,101,054	3,563,241	1,150.93	100

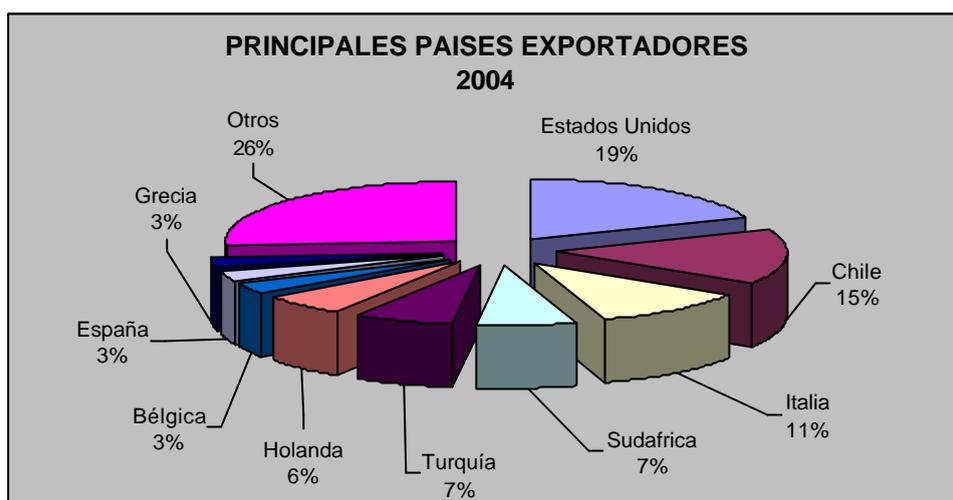
Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Principales países exportadores

El principal país exportador de uva en el 2004 fue Estados Unidos, el cual registró un valor FOB de 789,277 mil USD y un porcentaje de participación del 19%. Chile e Italia lo siguen con una participación del 15% y 11% respectivamente. Sin embargo, se puede observar que el volumen exportado por Chile es superior al de Estados Unidos pero con un precio inferior, lo que explica su posición.

Entre otros países exportadores se encuentran Sudáfrica y Turquía con una participación conjunta del 14%, lo que en cifras se traduce en 629,825 mil USD. Otros países miembros de la Unión Europea también participaron en las exportaciones mundiales de uva: Holanda (6%), y Bélgica, España y Grecia (3% individualmente).

Cabe recalcar que existe una alta concentración de las exportaciones mundiales de uva en estos nueve países abarcando un porcentaje del 74% del total de las exportaciones.



Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Principales destinos de las exportaciones

Es importante resaltar que la mayor parte (39%) de las exportaciones de Estados Unidos tuvo como destino Canadá, registrando un valor FOB de 305,642 miles USD, seguido por Reino Unido y Malasia con una participación individual del 7% del total de las exportaciones americanas. Por otra parte México y Hong Kong también se constituyeron en mercados destino para las exportaciones de este país con porcentajes del 6% y 5% respectivamente.

Chile por su parte tuvo como principal comprador de su producto al mercado estadounidense con una participación superior al 50% del total exportado, lo que en cifras corresponde a 655,430 mil USD. 25% de las exportaciones se dirigió a Holanda, Reino Unido y México mientras que el restante (150,296 mil USD) se exportó a otras naciones.

En el caso de Italia, el 30% de sus exportaciones tuvo como destino Alemania, mientras que un 15% se dirigió a otro mercado europeo, Francia. Polonia y Bélgica también se constituyeron en compradores importantes captando individualmente 6% del total exportado. El porcentaje restante se exportó a Suiza y Liechtenstein, entre otros.

Holanda se convirtió en el principal comprador de la uva de Sudáfrica, ya que captó el 38% de las exportaciones de ésta. Reino Unido y Bélgica lo siguen con porcentajes del 21% y 12% respectivamente. El 30% restante, se dirigió a Alemania y Canadá, entre otros.

En el siguiente cuadro se detallan los destinos de las exportaciones de uva realizadas por los principales países exportadores en el año 2004:

DESTINOS DE LOS PRINCIPALES PAISES EXPORTADORES			
Año 2004			
País Exportador	Países de destino	Miles USD	% Participación
ESTADOS UNIDOS	Canadá	305,642	39%
	Reino Unido	58,000	7%

	Malasia	57,939	7%
	México	45,585	6%
	Hong Kong (RAEC)	37,360	5%
	Otros	284,751	36%
CHILE	Estados Unidos	355,430	55%
	Países Bajos	52,223	8%
	Reino Unido	39,261	6%
	México	35,851	6%
	Hong Kong (RAEC)	16,210	2%
	Otros	150,296	23%
ITALIA	Alemania	143,490	30%
	Francia	82,678	17%
	Polonia	30,376	6%
	Bélgica	28,044	6%
	Suiza y Liechtenstein	25,784	5%
	Otros	166,043	35%
SUDAFRICA	Países Bajos (Holanda)	119,614	38%
	Reino Unido	65,640	21%
	Bélgica	37,107	12%
	Alemania	21,320	7%
	Canadá	11,671	4%
	Otros	61,326	19%

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Demanda

Evolución de las importaciones a nivel mundial

Las importaciones mundiales de uva han tenido una evolución creciente durante el periodo 2000-2004, en términos CIF, salvo en el año 2001 donde se observó un decremento del 1.3% respecto al año 2000. Cabe mencionar que la tasa más alta de crecimiento se registró en el año 2004 (13.7% respecto al 2003) donde el valor importado pasó de 4,300,322 mil USD a 4,890,185 mil USD; seguida por la del 2003.

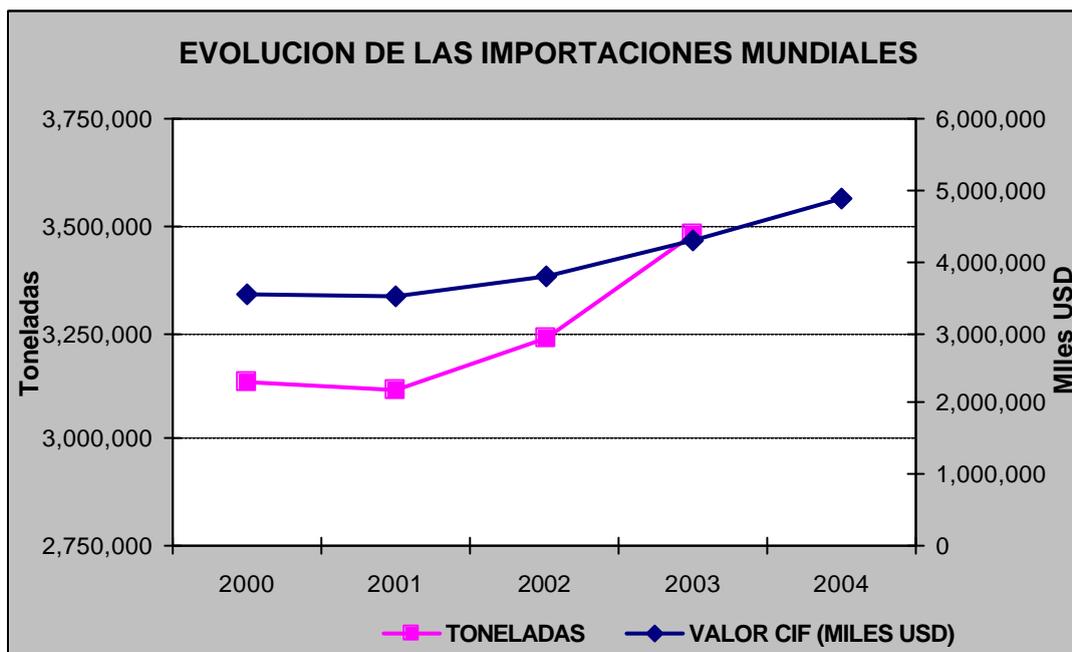
En cuanto a volumen, las toneladas registran el mismo comportamiento creciente que en valores CIF, excepto para el año 2001 donde estas decrecen en 1%. La tasa de crecimiento mas significativa se registró en el año 2003 (8%) obteniendo una cifra de 3,482,557 toneladas, mientras que en el 2002 el porcentaje de incremento se situó en 4%.

EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES MUNDIALES				
AÑOS	TONELADAS	VALOR CIF (MILES USD)	VARIACION CIF	USD/TN
2000	3,131,963	3,550,781		1,134
2001	3,112,978	3,504,713	-1.3%	1,126

2002	3,236,663	3,785,997	8.0%	1,170
2003	3,482,557	4,300,322	13.6%	1,235
2004	-	4,890,185	13.7%	-

NOTA: La estimación mundial de toneladas del año 2004 no se encontró en la fuente.

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI



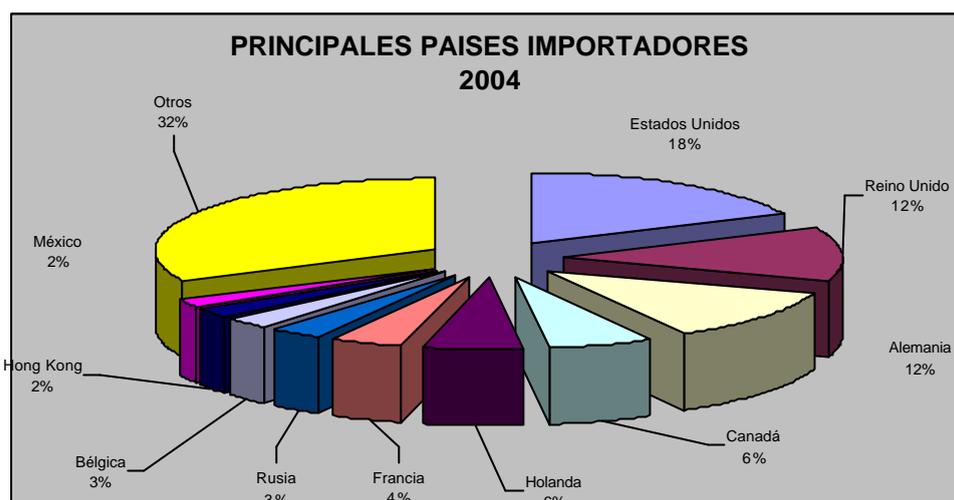
NOTA: La estimación mundial de toneladas del año 2004 no se encontró en la fuente.

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Principales países importadores

El principal país importador de uva en el 2004 fue Estados Unidos, el cual registró un valor CIF de 893,713 mil USD y un porcentaje de participación del 18% del total de las importaciones mundiales. Reino Unido y Alemania lo siguen con un porcentaje individual del 12% mientras que Canadá y Holanda importaron en conjunto 638,727 miles USD (12% del total importado mundial). Entre otros países importadores con participaciones inferiores al 5% encontramos a Francia (4%), Rusia y Bélgica (3%), y Hong Kong y México (2%), entre otros.

Cabe resaltar que existe una alta concentración de las importaciones mundiales de uva en estos diez países abarcando un porcentaje del 70% del total de éstas.



Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Participación del Ecuador en las importaciones mundiales

En el año 2004, la posición relativa de Ecuador en las importaciones mundiales de uva fue 40 entre 177 países, con un porcentaje de participación mínima a nivel mundial del 0.24%. La cifra CIF alcanzada por Ecuador fue de 11,851 mil USD, mientras que el volumen importado fue de 13,997 toneladas.

2004 País Importador	Miles USD CIF	Toneladas	%
Estados Unidos	893,713	543,240	18
Reino Unido	611,133	335,814	12
Alemania	590,296	435,379	12
Canadá	325,857	204,377	6
Países Bajos (Holanda)	312,870	200,944	6
Francia	217,469	174,862	4
Federación de Rusia	176,221	322,397	3
Bélgica	169,363	109,519	3
Hong Kong (RAEC)	138,298	89,572	2
México	106,867	101,305	2
Polonia	96,601	100,011	1
China	82,149	0	1
Japón	78,943	47,854	1
Suiza y Liechtenstein	62,200	38,610	1
Italia	59,929	41,868	1
Noruega	56,355	28,430	1
Suecia	54,036	29,989	1
Austria	48,945	38,057	1
República Checa	46,502	50,800	0
España	46,048	33,582	0
Dinamarca	43,307	29,664	0
Portugal	37,378	28,623	0

Australia	36,348	24,846	0
Taiwan, Provincia de (China)	30,664	27,101	0
Finlandia	29,262	16,134	0
Singapur	28,904	14,936	0
Nueva Zelanda	27,865	18,565	0
Indonesia	26,419	30,152	0
Irlanda	26,290	11,642	0
Brasil	24,394	22,728	0
Arabia Saudita	21,465	26,542	0
Corea, Rep De (del Sur)	21,158	13,098	0
Filipinas	17,546	14,319	0
Tailandia	16,503	0	0
Malasia	16,425	30,435	0
Lituania	16,206	15,243	0
Emiratos Árabes Unidos	15,887	0	0
Eslovaquia	14,424	0	0
Colombia	13,690	10,731	0
Ecuador	11,851	13,997	0
Hungría	11,339	10,777	0
Guatemala	10,855	7,519	0
India	10,475	8,461	0
Letonia	9,577	9,859	0
Croacia	9,441	11,884	0
Venezuela	8,930	5,857	0
Eslovenia	7,721	6,380	0
Estonia	7,690	7,919	0
Viet Nam	7,681	0	0
El Salvador	7,548	5,654	0
Costa Rica	7,397	5,432	0
Belarús	7,255	12,147	0
Grecia	6,368	5,402	0
Luxemburgo	6,259	2,328	0
Panamá	6,011	4,677	0
Albania	5,631	14,665	0
Pakistán	5,369	42,198	0
Perú	5,149	5,148	0
Israel	4,987	2,539	0
Islandia	4,437	1,625	0
Rumania	4,346	12,100	0
Omán	3,994	4,946	0
Sri Lanka	3,928	5,235	0
Marruecos	3,892	6,774	0
Serbia y Montenegro	3,742	9,258	0
República Dominicana	3,668	2,606	0
Bangladesh	3,616	0	0

Mauricio	3,307	2,271	0
Bosnia y Herzegovina	3,302	8,078	0
Kuwait	3,119	4,009	0
Jordania	3,040	5,001	0
Argelia	2,945	6,417	0
Trinidad y Tobago	2,752	2,145	0
Honduras	2,542	2,323	0
Malta	2,244	1,862	0
Turquía	2,071	1,914	0
Sudafrica	1,920	1,454	0
Bahrein	1,874	2,612	0
Polinesia Francesa	1,693	576	0
Bulgaria	1,661	3,726	0
Ucrania	1,602	1,739	0
Bahamas	1,551	748	0
Brunei Darussalam	1,439	698	0
Barbados	1,424	894	0
Jamaica	1,368	1,275	0
Nicaragua	1,200	784	0
Nueva Caledonia	1,192	565	0
Qatar	1,132	2,481	0
Camboya	962	848	0
Macao	925	1,239	0
Argentina	742	909	0
Armenia	742	844	0
Kenya	726	1,390	0
Uruguay	686	749	0
Fiji	661	369	0
Angola	651	403	0
Chipre	606	400	0
Groenlandia	603	215	0
Santa Lucía	592	257	0
Senegal	508	363	0
Moldova, Rep.de	486	1,046	0
Chile	480	380	0
Côte d'Ivoire (Costa de Marfil)	456	325	0
Bolivia	439	1,749	0
Yemen	437	459	0
Antillas Holandesas	405	273	0
Suriname	376	267	0
Islas Feroe	372	135	0
Nepal	366	0	0
Islas Turks y Caicos	354	0	0
Maldivas	352	122	0
Cuba	346	196	0
Zimbabwe	301	290	0
Azerbaiyán	261	840	0

Irán (República Islámica del)	261	269	0
Paraguay	247	1,109	0
Túnez	245	612	0
Nigeria	239	100	0
Zona franca	239	237	0
Cabo Verde	237	101	0
Bermudas	228	111	0
Georgia	220	791	0
Liberia	200	83	0
Kazajstán	191	0	0
Anguila	187	0	0
Benin	185	121	0
Zambia	165	0	0
Gabón	152	135	0
Guyana	150	140	0
La ex Rep. Yugoslava de Macedonia	149	248	0
Belice	145	3,327	0
Oceania Nep	126	71	0
Seychelles	116	35	0
Mauritania	114	126	0
Líbano	113	50	0
Mongolia	109	0	0
Gibraltar	103	50	0
Mozambique	98	190	0
Sierra Leona	96	55	0
Madagascar	89	64	0
San Vicente y las Granadinas	87	47	0
Libia (Jamahiriya Arabe)	86	11	0
Etiopía	85	67	0
Antigua y Barbuda	80	36	0
Malawi	77	80	0
Myanmar (Birmania)	67	0	0
Ghana	64	31	0
Dominica	62	32	0
Tanzanía, Rep. Unida de	61	55	0
Afganistán	61	24	0
Otros Africa	60	37	0
Papua Nueva Guinea	58	37	0
Malí	50	33	0
Camerún	47	22	0
Andorra	41	32	0
Haití	38	33	0
Iraq	37	27	0

Saint Kitts y Nevis	37	20	0
Corea, Rep Pop. Dem. De (del Norte)	34	35	0
Congo, Rep. Dem. Del	32	24	0
Samoa	29	39	0
Egipto	29	22	0
Islas Cook	28	5	0
Granada	26	21	0
Santa Helena	24	13	0
Estados Unidos Minor periferico Islas	23	8	0
Tonga	21	11	0
Mayotte	20	13	0
Islas Wallis y Fortuna	18	6	0
Otros Asia del Oeste	14	5	0
Islas Marianas del Norte	13	3	0
Timor-Leste	13	6	0
Togo	11	30	0
Kirguistán	10	5	0
Uganda	10	47	0
Terr. Brit. de la Antartica	10	4	0
Rancho de naves y aeronaves	10	3	0
Totales:	4,890,185	3,561,345	100

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

Requisitos arancelarios, para arancelarios y de calidad

Estados unidos

Requisitos arancelarios

Aranceles y otras tasas impositivas	Impuesto
MPF	\$2 si el valor FOB es menor a \$2000 (entrada automatizada) o 0.21% si el valor FOB es igual o superior a \$2000 con un mínimo de \$25 y un máximo de \$485
HMF*	0.125% ad valorem
Arancel para Ecuador (ATPDEA)	\$0 por metro cúbico (uvas frescas, partida 080610) \$0 por kilogramo (uvas secas, partida 080620)

* Este impuesto se aplica a importaciones por mar.

Controles para la importación

En Estados Unidos en cuanto a controles para la importación de uvas frescas (partida: 080610) y uvas secas (partida: 080620) no existen embargos o sanciones,

prohibiciones, tampoco ADD/CVD, cuotas absolutas o tarifarias. Sin embargo, es posible que se deban cumplir con algunos requerimientos de licencias, entre otros.

Uvas Frescas

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc		?	
ADD/CVD			✓
Cuota Absoluta			✓
Cuota tarifaria			✓
Otros Controles		?	

Uvas Secas

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc		?	
ADD/CVD			✓
Cuota Absoluta			✓
Cuota tarifaria			✓
Otros Controles	X		

Ciertos permisos de importación pueden ser requeridos:

Permiso 1

➤ Autoridad de Control:

Departamento de Agricultura, Servicio de Inspección y Sanidad Agropecuaria (Animal and Plant Health Inspection Service, APHIS)

➤ Campo de acción:

Algunas frutas frescas y vegetales, incluyendo hierbas frescas y brotes

➤ Nota:

El Formulario PPQ 587 debe ser lleno y enviado electrónicamente (en-línea), por fax, o por correo a APHIS

➤ Referencia-Fuente:

Departamento de Agricultura, Servicio de Inspección y Sanidad Agropecuaria (Animal and Plant Health Inspection Service, APHIS) de los Estados Unidos, Protección y Cuarentena Fitosanitaria (Plant Protection and Quarantine, PPQ), Formulario PPQ 587

Permiso 2

➤ Autoridad de Control:

Departamento de Agricultura, Servicio de Inspección y Sanidad Agropecuaria (Animal and Plant Health Inspection Service, APHIS)

➤ Campo de acción:

Algunas frutas frescas y vegetales, incluyendo hierbas frescas y brotes

➤ Nota:

El Formulario PPQ 586 debe ser llenado y enviado electrónicamente (en-línea), por fax, o por correo a APHIS

➤ Referencia-Fuente:

Departamento de Agricultura, Servicio de Inspección y Sanidad Agropecuaria (Animal and Plant Health Inspection Service, APHIS) de los Estados Unidos, Protección y Cuarentena Fitosanitaria (Plant Protection and Quarantine, PPQ), Formulario PPQ 586

Adicionalmente, entre controles misceláneos, ciertas notificaciones pueden ser solicitadas:

Notificación 1 (puede requerirse para la importación de uvas frescas)

➤ Autoridad de Control:

Departamento de Agricultura, Servicio de Inspección y Sanidad Agropecuaria (Animal and Plant Health Inspection Service, APHIS)

➤ Referencia-Fuente:

Título 71 del Código de Regulaciones Federales (CFR) Capítulos 104 y 109.

Notificación 2 (puede requerirse para la importación de uvas frescas y secas)

➤ Autoridad de Control:

Administración de drogas y Alimentos (FDA)

➤ Campo de acción:

Todos los alimentos, inclusive alimentos de animales, que son importados u ofrecidos para importar a los Estados Unidos.

➤ Nota:

Se debe enviar un previo aviso a la Administración de drogas y Alimentos (FDA) vía electrónica ya sea al Buró de Aduanas y Protección Fronteriza (CBP), Interfase Automático para Agentes del Sistema Comercial Automatizado ABI/ACS, o del interfase de Notificaciones Previas de la FDA (FDA PN System Interface) (La información debe ser enviada y confirmada electrónicamente y completada personalmente por FDA para ser analizada en no mas de 5 días y no menos de 8 horas (para alimentos que arriban por agua), 4 horas (para alimentos que arriban por aire, o tierra/tren), y 2 horas (para alimentos que arriban por tierra/carretera) antes que los alimentos lleguen a el puerto de destino. Los alimentos importados u ofrecidos para importación sin el adecuado previo aviso están sujetos a un rechazo, y de ser así, deben ser retenidos.

➤ Referencia-Fuente:

Ley de Seguridad de la Salud Pública y Preparación y Respuesta ante el Bioterrorismo de 2002 (Public Health Security and Bioterrorism Preparedness and Response Act of 2002) (the Bioterrorism Act), 21 CFR Parte 1

Notificación 3 (se requiere para la importación de uvas secas)

➤ Autoridad de Control:

Administración de drogas y Alimentos (FDA)

➤ Nota:

FD4: Indica que el artículo es "alimento" para el cual una notificación previa es requerida bajo la sección 801 (m) del Acta y 21 CFR parte 1, sub parte 1.

➤ Referencia-Fuente:

Administración de Drogas y Alimentos de Estados Unidos, Pautas para la Industria, Notificación Previa de alimentos importados

Nota Global Adicional:

El Servicio de Inspección y Sanidad Agropecuaria de acuerdo con el reglamento 7 CFR 319.40-3 (b) y los estándares internacionales para el material de empaque de madera (ISPM#15) requiere que (1) Todo material de empaque de madera sólido que entra a Estados Unidos de todas las áreas excepto de Canadá debe ser tratado de acuerdo con las Pautas para la Regulación del Material de Empaquetado de Madera en el Comercio Internacional, y debe estar marcado con una señal internacional aprobada, certificando tratamiento, (2) Todo envío desde China y Hong Kong, debe estar acompañado por una declaración del exportador en la factura comercial, certificado de embarque u otro documento similar estableciendo que el envío no contiene SWPM. Envíos con SWPM hecho en China o Hong Kong deben estar acompañados por un certificado firmado por un oficial del gobierno estableciendo que la madera es tratada al calor y marcada WPM conforme al ISPM#15.

Documentación para importación:

- Factura comercial
- Lista de empaque
- Factura Pro forma
- Bono de aduana (CBP 301)
- Formulario de entrada (CF 7501)
- Entrega inmediata de entrada (CBP 3461)
- Importación de materiales de empaque de madera sólida (SWPM) (PPQ Formulario 950)
- Guía Aérea *
- Conocimiento de embarque**

* Cuando se transporta por aire

** Cuando se transporta por mar y tierra

Unión Europea

Requisitos arancelarios

Reino Unido

Aranceles y otras tasas impositivas	Impuesto
Arancel para Ecuador	<i>Uvas frescas:</i> <ul style="list-style-type: none">▪ 4.5% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101005)▪ 8 % del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101091, 0806101099)▪ 10.9% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806109000)

	<p><i>Uvas secas:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ libre (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806201010, 0806201090, 0806203010, 0806209010, 0806209090) ▪ 2.4% del CIF (LDDC) (partida:0806203090)
IVA	0% de (CIF + arancel + impuesto)

Alemania

Aranceles y otras tasas impositivas	Impuesto
Arancel para Ecuador	<p><i>Uvas frescas:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ 4.5% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101005) ▪ 8 % del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101091, 0806101099) ▪ 10.9% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806109000) <p><i>Uvas secas:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ libre (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806201010, 0806201090, 0806203010, 0806209010, 0806209090) ▪ 2.4% del CIF (LDDC) (partida:0806203090)
	IVA

Holanda

Aranceles y otras tasas impositivas	Impuesto
Arancel para Ecuador	<p><i>Uvas frescas:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ 4.5% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101005) ▪ 8 % del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101091, 0806101099) ▪ 10.9% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806109000) <p><i>Uvas secas:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ libre (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806201010, 0806201090, 0806203010, 0806209010, 0806209090) ▪ 2.4% del CIF (LDDC) (partida:0806203090)
	IVA

Francia

Aranceles y otras tasas impositivas	Impuesto
Arancel para Ecuador	<i>Uvas frescas:</i> <ul style="list-style-type: none"> ▪ 4.5% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101005) ▪ 8 % del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806101091, 0806101099) ▪ 10.9% del CIF (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806109000)
	<i>Uvas secas:</i> <ul style="list-style-type: none"> ▪ libre (SGP), libre (LDDC) (partida: 0806201010, 0806201090, 0806203010, 0806209010, 0806209090) ▪ 2.4% del CIF (LDDC) (partida:0806203090)
IVA	5.5% de (CIF + arancel + impuesto)

Controles para la importación de uvas frescas (partida. 080610)

En la Unión Europea en cuanto a controles para la importación de uvas frescas no existen embargos o sanciones, prohibiciones, tampoco ADD/CVD o cuotas absolutas. Sin embargo, es posible que se deban cumplir con algunos requerimientos de licencias o cuotas tarifarias.

Uvas frescas de mesa de la variedad Emperador (Vitis vinifera c.v.) desde el 1 Diciembre a 31 Enero (Partida: 0806101005)

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc		?	
ADD/CVD			✓
Cuotas Absolutas			✓
Cuotas Tarifarias		?	
Otros Controles			✓

Uvas frescas de mesa sin semilla (Partida: 0806101091) y demás uvas frescas de mesa (Partida: 0806101099)

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc			✓
ADD/CVD			✓
Cuota Absoluta			✓
Cuota Tarifaria		?	
Otros Controles			✓

Demás Uvas frescas (Partida: 0806109000)

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc			✓
ADD/CVD			✓
Cuotas Absolutas			✓
Cuotas Tarifarias			✓
Otros Controles			✓

Un certificado de importación puede ser requerido (partida: 0806101005)

➤ Autoridad de Control:

Autoridad de la Aduana del Estado Miembro que importa.

➤ Notas:

Este producto puede estar bajo previa vigilancia de la Comunidad. La declaración de este código esta sujeta a la presentación del certificado en el anexo 9 de la Regulación (EC) N° 2658/1987 y sus modificaciones.

➤ Referencia-Fuente:

Aduana de Bélgica; Regulación (EC) No. 2658/1987 y sus modificaciones.

Una cuota tarifaria puede aplicarse (partidas: 0806101005, 0806101091, 0806101099)

➤ Autoridad de Control:

Autoridad de la Aduana del Estado Miembro que importa.

➤ Código/Categoría:

Numero de orden: 09.0060

➤ Referencia-Fuente:

Comisión Europea, Aduana de Austria

Controles para la importación de uvas secas (partida. 080620)

En cuanto a controles para la importación uvas secas no existen embargos o sanciones, prohibiciones, ni licencias ni permisos, tampoco ADD/CVD, cuotas absolutas o tarifarias y demás.

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc			✓
ADD/CVD			✓
Cuotas Absolutas			✓
Cuotas Tarifarias			✓
Otros Controles			✓

Nota Global Adicional:

De acuerdo con la Directriz (EC) No. 102/2004, la Unión Europea requiere que el material de empaque de Madera y los maderos de estibar provenientes de terceros países, excepto Suiza, estén sujetos a una de las medidas de aprobación como se especifica en el anexo I de la Norma Internacional para Medidas Fitosanitarias (NIMFs) de la CIPF/FAO, "Pautas para la Regulación del Material de Empaquetado de Madera en el Comercio Internacional", y que se exhiba la marca oficial por ISPM 15 y anexo II. A partir del 1 de marzo de 2006, el material de empaque de madera debe estar hecho de madera redonda desembarcada y las letras "DB" se deben adjuntar a la abreviatura de la medida de aprobación incluida en dicha marca. Estas medidas no aplican para la madera en bruto de 6 milímetros o menos de espesor, y la madera procesada por pegamento, calor o presión o una combinación de ellos.

Documentación para importación:

- Factura comercial
- Lista de empaque
- Certificado Fitosanitario
- Documento Único Administrativo (DUA)
- Declaración de Valoración
- Guía Aérea *

* Cuando se transporta por aire

Canadá

Requisitos arancelarios

Aranceles y otras tasas impositivas	Impuesto
Arancel para Ecuador	<i>Uvas Frescas:</i> <ul style="list-style-type: none">▪ 0.0141 CAD por kilogramo (partida: 0806101100)▪ 0% del FOB (GPT)(partida: 0806101900, 0806109100)▪ 6% del FOB (partida: 0806109900)
	<i>Uvas Secas:</i> <ul style="list-style-type: none">▪ 0% del FOB (GPT) (partida: 0806200000)
GST (Impuesto provincial)	7% (FOB + arancel + derechos arancelarios + impuestos al consumo)

Controles para la importación

En Canadá en cuanto a controles para la importación de uvas frescas (partida: 080610) y uvas secas (partida: 080620) no existen embargos o sanciones, prohibiciones, ni licencias ni permisos, tampoco ADD/CVD, cuotas absolutas o tarifarias y demás.

Controles de Importación	SI	PUEDE SER	NO
Embargo/Sanción			✓
Prohibición			✓
Licencias, Permisos, etc			✓
ADD/CVD			✓
Cuota Absoluta			✓
Cuota Tarifaria			✓
Otros Controles			✓

Nota Global Adicional:

La Agencia Canadiense de Inspección de Alimentos, División de Salud de Plantas, de acuerdo con la política D-98-08 y los estándares internacionales para el material de empaque de madera (ISPM#15) requiere que todos los materiales de empaque de madera incluyendo los maderos de estibar, paletas, o embalado en cajones ,hechos de madera no fabricada entrando en Canadá desde todas las áreas excepto desde Estados Unidos Continental, deben ser oficialmente tratados por uno de los métodos especificados en el reglamento. Un logo o señal, oficialmente aprobado por la Organización Nacional de Protección Fitosanitaria (NPPO por sus siglas en ingles) del país del cual es originario el material de empaquetado de madera, debe ser permanentemente puesto a cada unidad de materiales de empaquetado de madera. Un certificado fitosanitario puede ser usado en lugar del logo o señal.

Documentación para importación:

- Factura de la Aduana Canadiense (CI1)
- Certificado de Seguro
- Lista de Empaque
- Formulario codificado de la Aduana Canadiense (Formulario B3)
- Bono de aduana (D120)
- Certificado de Fumigación*
- Certificado Fitosanitario*
- Guía Aérea **
- Conocimiento de embarque***

* En casos donde los materiales de empaque de madera sean originarios de China o Hong Kong

** Cuando se transporta por aire

*** Cuando se transporta por mar y tierra

Fuente: Tradewizards
Elaborado por: CICO – CORPEI

Logística internacional

En el comercio hortofrutícola existe una gran tendencia en utilizar el método de intercambio directo: entre el productor/exportador y una larga cadena de ventas al por menor. Este fenómeno ha traído como consecuencias que en algunos países europeos los importadores se especialicen en la cadena como: proveedores de servicios logísticos, controladores de calidad y coordinadores del flujo de bienes.

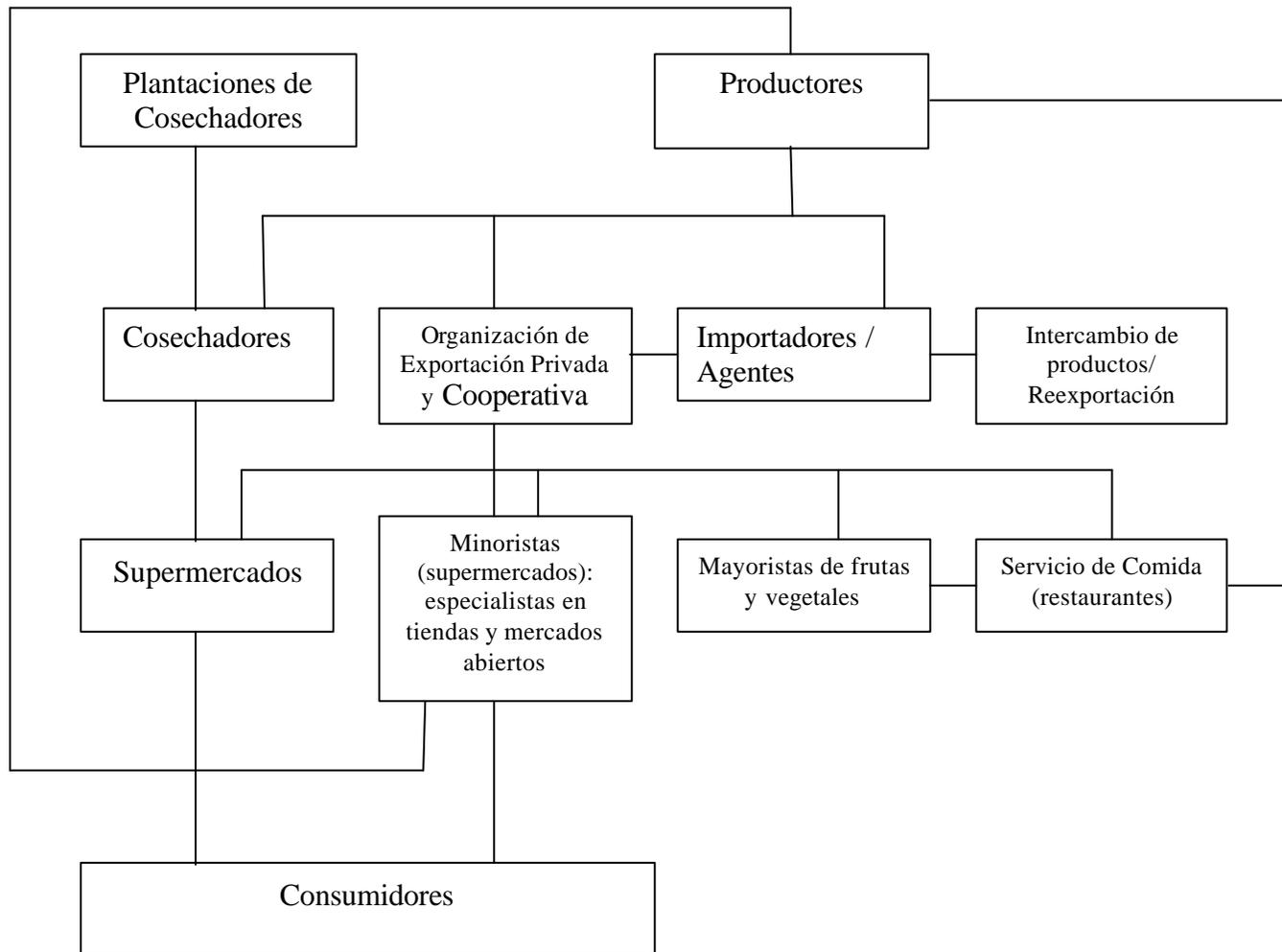
Unión Europea

Los vegetales y frutas frescas exportadas hacia la Unión Europea, pasan por el siguiente proceso:



Participantes	Actividades
Productor	<ul style="list-style-type: none">• Cosecha de la fruta• Pre-tratamiento de la cosecha• Proceso de Producción• Control de Calidad• Embalaje
Organización de Exportación Privada y Cooperativa	<ul style="list-style-type: none">• Tratamiento del producto (clasificación, lavado, etc.)• Empaque de exportación, a menudo cuenta con la etiqueta de precio, lista para ser dirigida al consumidor• Ventas y marketing en su nombre, o en beneficio de sus miembros
Cosechadores	<ul style="list-style-type: none">• Producción de frutas frescas. En algunos casos las frutas son compradas a otros productores• Control de calidad• Embalaje para exportación• Venta de los productos al exportador, para que pueda ser vendida al importador

Canales de distribución de frutas frescas y vegetales de la Unión Europea



Mayoristas

La mayor parte de los importadores mayoristas toman en cuenta las formalidades de la importación y procesan los bienes importados para una futura distribución en el país importador o para re-exportarlos hacia otros países. Realizan también actividades adicionales como: maduración, racionalización y empaque de frutas frescas, o la clasificación de los productos en diferentes tamaños. En muchos casos, los importadores mantienen contacto con sus proveedores, y estos a su vez aconsejan a sus proveedores sobre: cualidades del producto, tamaño y empaque. Los importadores suelen utilizar agentes para realizar sus importaciones

Los agentes funcionan como intermediarios entre el exportador y el importador. Ellos no realizan intercambios comerciales, sólo mantienen contactos con proveedores extranjeros y obtienen productos para sus clientes, quienes generalmente son los mayoristas. La mayoría de los agentes cobran comisiones sobre el precio de venta.

Los cosechadores dirigen sus propias plantaciones y compran productos adicionales a productores si es necesario. Dirigen sus propias flotas de barcos. Los más importantes cosechadores están situados en América del Norte, América Central y América del Sur. Una de las grandes expectativas que tienen los cosechadores y los importadores, es crecer en el futuro mediante programas de marketing dirigidos a los consumidores y minoristas.

En Europa existe una gran tendencia en utilizar el método de intercambio directo: entre el productor/exportador y una larga cadena de ventas al por menor, trayendo como consecuencia especialización en las importaciones. Cabe recalcar, que los importadores juegan un papel específico e individual en la cadena de distribución, porque ellos mantienen una fuerte relación con sus proveedores y juegan un papel indispensable como recaudadores de una amplia gama de productos.

La presente situación en la estructura de distribución europea lleva a los exportadores de frutas y vegetales de países en vías desarrollados a estar atentos a las demandas establecidas por la larga cadena minorista en el intercambio de importaciones y a proveerles completamente. Lo sobresaliente aquí es que la gran cadena de distribución minorista se propone el comercio a gran escala. Esta demanda unifica cualidades y volumen sobre el lado exportador.

Al mismo tiempo, las empresas tratan de moverse hacia sistemas centrales y controlados de compras, los cuales son más económicos en términos de tiempo y dinero porque son proporcionados directamente del sector productor.

El fortalecimiento de compradores está ocurriendo en todas las distribuciones de cadenas alimenticias. Como consecuencia de esto tenemos una demanda consistente de volúmenes y cualidades del incremento de productos frescos, llevando a las empresas a introducir métodos de adquisiciones que administren la cadena de distribución de manera más eficiente. Compradores están aumentando relaciones comerciales con sus proveedores más importantes, de esta manera aseguran la disponibilidad de sus productos. Los compradores de grandes cantidades son el poder detrás del fortalecimiento de los proveedores, porque llevan a los transportistas a servir mejor a sus clientes.

La preocupación de los grandes proveedores está en que sólo ciertas empresas tienen suficientes recursos financieros y de apoyo, y que son capaces de cubrir gastos y riesgos relacionados con el proceso de cultivo en muchas regiones o países sobre extensos períodos.

Minoristas

Las funciones más importantes para esta etapa se basan en el marketing y las ventas. La estructura del intercambio de frutas y vegetales ofrecen al consumidor la posibilidad de hacer una selección de varios puntos de venta, los más importantes son:

- tiendas especializadas en frutas y vegetales
- hipermercados/supermercados
- mercados abiertos
- productores/granjeros.

En cadena tradicional de comercialización, se venden productos frescos en la mayoría de sus mercados claves. Especialmente en España e Italia, donde cadenas de grandes supermercados e hipermercados no han hecho las mismas incursiones como mercados del norte de Europa. En Francia y Reino Unido se han incrementado las ventas de productos frescos y vegetales. Hipermercados y supermercados están a la vanguardia vendiendo productos preempacados. La diversidad de frutas y vegetales en los supermercados e hipermercados ha aumentado. Podemos ver el desarrollo de nuevos mini-productos que están a la disposición de los consumidores, gracias a los minoristas.

Las empresas están poniendo todo el empeño en diseñar nuevos productos, para que atraigan la atención del consumidor, tanto en satisfacción de necesidades como en gustos y preferencias. Las cadenas de supermercados se están enfocando más en la especialización del comercio de frutas y vegetales al por mayor y han encontrado centros de distribución para abastecerse de productos y venderlos en sus tiendas. Pero existe otra tendencia, en la cual los supermercados tratan de imitar las características de tiendas más pequeñas especialistas en frutas y vegetales.

Las cadenas de supermercados buscan asegurar a sus proveedores a través del contacto directo con los cultivadores y organizaciones, especialmente cuando venden frutas y vegetales al granel, las cuales tienen un mercado considerable. Esto resulta para vendedores de frutas y vegetales un menor número de clientes pero que al mismo tiempo son potenciales compradores. El crecimiento de cadenas internacionales y su cooperación internacional tienen implicaciones para exportadores de frutas en países no desarrollados, porque los consumidores prefieren comprar las frutas y vegetales en tiendas y supermercados puesto que son manejadas por compañías especializadas, afectando de esta manera las importaciones y distribuciones.

Los más importantes distribuidores en la Unión Europea son los siguientes:

- Fyffes (Reino Unido/Irlanda)
- Scipio/ Grupo Atlanta (Alemania)
- Dole Fresh Fruit Europe Ltd. Co. (Alemania)
- Pomona (Francia)
- Geest (Reino Unido)
- The Greenery (Países Bajos)
- Del Monte Fresh Produce (Europa)

Canales de distribución para países exportadores en vías de desarrollo

Lo más importante en la cadena de distribución para exportadores de países subdesarrollados son los importadores. Los importadores no sólo tienen experiencia y conocimientos del mercado internacional, sino que también mantienen fuertes

relaciones comerciales con proveedores y compradores de todo el mundo. En vista de que sirven a grandes organizaciones como los supermercados, el importador hará énfasis en funciones como el flujo de los productos hacia el destino final. También juega un papel preponderante en el control de calidad y logística. Por lo tanto los países exportadores subdesarrollados tienen que tomar en cuenta a importadores especialistas como un medio de distribución de sus productos, especialmente en frutas tropicales y productos que están fuera de temporada. A parte de esto los importadores no sólo se basan en la demanda de sus propios mercados. Muchos importadores de la Unión Europea tienen la posibilidad de exportar productos importados al resto de países europeos.

Fuente: CBI

Elaborado por: CICO - CORPEI

Precios a nivel mundial

En el año 2004, el precio referencial promedio que pagaron los países importadores de uva fue 1,373.13 USD. Cabe resaltar que el precio de importación de Ecuador, según la siguiente tabla se situó en 847 USD, representando aproximadamente un 60% del precio promedio antes mencionado.

PRECIOS REFERENCIALES DE IMPORTACIÓN DE UVA			
2004			
País Importador	Miles USD	Toneladas	Precio USD/TON
Estados Unidos	893,713	543,240	1,645
Reino Unido	611,133	335,814	1,820
Alemania	590,296	435,379	1,356
Canadá	325,857	204,377	1,594
Países Bajos (Holanda)	312,870	200,944	1,557
Francia	217,469	174,862	1,244
Federación de Rusia	176,221	322,397	547
Bélgica	169,363	109,519	1,546
Hong Kong (RAEC)	138,298	89,572	1,544
México	106,867	101,305	1,055
Polonia	96,601	100,011	966
China	82,149	0	
Japón	78,943	47,854	1,650
Suiza y Liechtenstein	62,200	38,610	1,611
Italia	59,929	41,868	1,431
Noruega	56,355	28,430	1,982
Suecia	54,036	29,989	1,802
Austria	48,945	38,057	1,286
República Checa	46,502	50,800	915
España	46,048	33,582	1,371
Dinamarca	43,307	29,664	1,460
Portugal	37,378	28,623	1,306
Australia	36,348	24,846	1,463

Taiwan, Provincia de (China)	30,664	27,101	1,131
Finlandia	29,262	16,134	1,814
Singapur	28,904	14,936	1,935
Nueva Zelanda	27,865	18,565	1,501
Indonesia	26,419	30,152	876
Irlanda	26,290	11,642	2,258
Brasil	24,394	22,728	1,073
Arabia Saudita	21,465	26,542	809
Corea, Rep De (del Sur)	21,158	13,098	1,615
Filipinas	17,546	14,319	1,225
Tailandia	16,503	0	
Malasia	16,425	30,435	540
Lituania	16,206	15,243	1,063
Emiratos Arabes Unidos	15,887	0	
Eslovaquia	14,424	0	
Colombia	13,690	10,731	1,276
Ecuador	11,851	13,997	847
Hungría	11,339	10,777	1,052
Guatemala	10,855	7,519	1,444
India	10,475	8,461	1,238
Letonia	9,577	9,859	971
Croacia	9,441	11,884	794
Venezuela	8,930	5,857	1,525
Eslovenia	7,721	6,380	1,210
Estonia	7,690	7,919	971
Viet Nam	7,681	0	
El Salvador	7,548	5,654	1,335
Costa Rica	7,397	5,432	1,362
Belarús	7,255	12,147	597
Grecia	6,368	5,402	1,179
Luxemburgo	6,259	2,328	2,689
Panamá	6,011	4,677	1,285
Albania	5,631	14,665	384
Pakistán	5,369	42,198	127
Perú	5,149	5,148	1,000
Israel	4,987	2,539	1,964
Islandia	4,437	1,625	2,730
Rumania	4,346	12,100	359
Omán	3,994	4,946	808
Sri Lanka	3,928	5,235	750
Marruecos	3,892	6,774	575

Serbia y Montenegro	3,742	9,258	404
República Dominicana	3,668	2,606	1,408
Bangladesh	3,616	0	
Mauricio	3,307	2,271	1,456
Bosnia y Herzegovina	3,302	8,078	409
Kuwait	3,119	4,009	778
Jordania	3,040	5,001	608
Argelia	2,945	6,417	459
Trinidad y Tobago	2,752	2,145	1,283
Honduras	2,542	2,323	1,094
Malta	2,244	1,862	1,205
Turquía	2,071	1,914	1,082
Sudafrica	1,920	1,454	1,320
Bahrein	1,874	2,612	717
Polinesia Francesa	1,693	576	2,939
Bulgaria	1,661	3,726	446
Ucrania	1,602	1,739	921
Bahamas	1,551	748	2,074
Brunei Darussalam	1,439	698	2,062
Barbados	1,424	894	1,593
Jamaica	1,368	1,275	1,073
Nicaragua	1,200	784	1,531
Nueva Caledonia	1,192	565	2,110
Qatar	1,132	2,481	456
Camboya	962	848	1,134
Macao	925	1,239	747
Argentina	742	909	816
Armenia	742	844	879
Kenya	726	1,390	522
Uruguay	686	749	916
Fiji	661	369	1,791
Angola	651	403	1,615
Chipre	606	400	1,515
Groenlandia	603	215	2,805
Santa Lucía	592	257	2,304
Senegal	508	363	1,399
Moldova, Rep.de	486	1,046	465
Chile	480	380	1,263
Côte d'Ivoire (Costa de Marfil)	456	325	1,403
Bolivia	439	1,749	251
Yemen	437	459	952

Antillas Holandesas	405	273	1,484
Suriname	376	267	1,408
Islas Feroe	372	135	2,756
Nepal	366	0	
Islas Turks y Caicos	354	0	
Maldivas	352	122	2,885
Cuba	346	196	1,765
Zimbabwe	301	290	1,038
Azerbaiyán	261	840	311
Irán (República Islámica del)	261	269	970
Paraguay	247	1,109	223
Túnez	245	612	400
Nigeria	239	100	2,390
Zona franca	239	237	1,008
Cabo Verde	237	101	2,347
Bermudas	228	111	2,054
Georgia	220	791	278
Liberia	200	83	2,410
Kazajstán	191	0	
Anguila	187	0	
Benin	185	121	1,529
Zambia	165	0	
Gabón	152	135	1,126
Guyana	150	140	1,071
La ex Rep. Yugoslava de Macedonia	149	248	601
Belice	145	3,327	44
Oceania Nep	126	71	1,775
Seychelles	116	35	3,314
Mauritania	114	126	905
Líbano	113	50	2,260
Mongolia	109	0	
Gibraltar	103	50	2,060
Mozambique	98	190	516
Sierra Leona	96	55	1,745
Madagascar	89	64	1,391
San Vicente y las Granadinas	87	47	1,851
Libia (Jamahiriya Arabe)	86	11	7,818
Etiopía	85	67	1,269
Antigua y Barbuda	80	36	2,222
Malawi	77	80	963

Myanmar (Birmania)	67	0	
Ghana	64	31	2,065
Dominica	62	32	1,938
Tanzanía, Rep. Unida de	61	55	1,109
Afganistán	61	24	2,542
Otros Africa	60	37	1,622
Papua Nueva Guinea	58	37	1,568
Malí	50	33	1,515
Camerún	47	22	2,136
Andorra	41	32	1,281
Haití	38	33	1,152
Iraq	37	27	1,370
Saint Kitts y Nevis	37	20	1,850
Corea, Rep Pop. Dem. De (del Norte)	34	35	971
Congo, Rep. Dem. Del	32	24	1,333
Samoa	29	39	744
Egipto	29	22	1,318
Islas Cook	28	5	5,600
Granada	26	21	1,238
Santa Helena	24	13	1,846
Estados Unidos Minor periferico Islas	23	8	2,875
Tonga	21	11	1,909
Mayotte	20	13	1,538
Islas Wallis y Fortuna	18	6	3,000
Otros Asia del Oeste	14	5	2,800
Islas Marianas del Norte	13	3	4,333
Timor-Leste	13	6	2,167
Togo	11	30	367
Kirguistán	10	5	2,000
Uganda	10	47	213
Terr. Brit. de la Antartica	10	4	2,500
Rancho de naves y aeronaves	10	3	3,333
Totales:	4,890,185	3,561,345	1,373.13

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO – CORPEI

ENFOQUE DE LA PARTICIPACIÓN DEL PAÍS EN EL MERCADO MUNDIAL

Para abarcar los datos nacionales sobre uva se tomará como subpartidas las siguientes:

Partida	Descripción
08.06.20.00.00	Uvas secas, incluidas las pasas
08.06.10.00.00	Uvas frescas

Evolución de las exportaciones ecuatorianas

Cabe resaltar que no se registraron exportaciones ecuatorianas de uvas frescas o secas durante el periodo 2001-2002 así como tampoco en el año 2004. En el 2003 la cifra FOB alcanzada fue mínima (2,004 USD), la cual correspondió a uvas frescas en su totalidad.

Por otro lado, en el año 2005 se observó un incremento bastante significativo de 1,467% respecto al 2003 registrando un valor de 31.97 mil USD, del cual el 98% correspondió a las exportaciones de uvas secas y el 2% restante a uvas frescas. Mientras que en volumen, en el 2003 se exportaron 10.14 toneladas, mientras que en el 2005 se registró un incremento de 160% respecto al 2003.

ECUADOR EXPORTACIONES DE UVA		
Periodo	Valor FOB (Miles USD)	Toneladas
2001	-	-
2002	-	-
2003	2.04	10.14
2004	-	-
2005	31.97	26.39

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

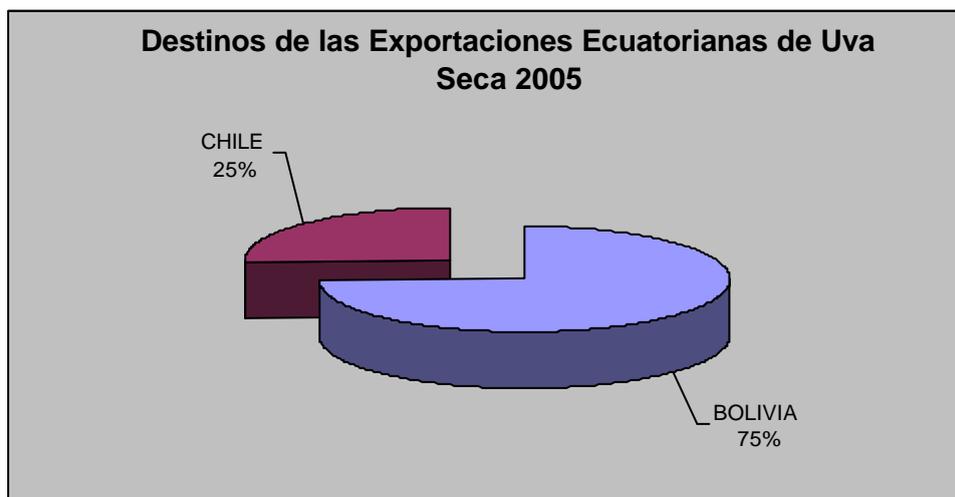
Principales destinos de las exportaciones

Las exportaciones de uva fresca ecuatoriana en el año 2005 se concentraron en dos países, los cuales abarcaron el 100% de éstas. El mercado de Antillas Holandesas fue el principal destino captando más de la mitad (64%) del total exportado, mientras que Holanda recibió el porcentaje restante (36%).



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

En el caso de la uva seca, el portafolio de exportación también fue poco diversificado. El mercado boliviano se constituyó en el cliente más importante, ya que las tres cuartas partes de las exportaciones ecuatorianas de este producto tuvieron como destino este país. Chile, por su parte, captó el 25% restante del total exportado por nuestro país.



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

Principales países importadores

Como antes se mencionó, las exportaciones de uva fresca tuvieron escasamente dos mercados receptores del producto. En cuanto a Antillas Holandesas, Ecuador exportó un volumen poco importante de 0.07 toneladas, que en valores FOB representó 280 USD. A Holanda se exportó un cifra menor (160 USD), sin embargo el volumen exportado no vario significativamente respecto al de Antillas Holandesas.

ECUADOR: EXPORTACIONES DE UVA FRESCA		
País Importador	Toneladas	Valor FOB (Miles USD)
ANTILLAS HOLANDESAS	0.07	0.28
HOLANDA	0.06	0.16

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

El principal país importador de uva seca ecuatoriana fue Bolivia, al cual se exportó un volumen de 20 toneladas lo que dio como resultado una cifra FOB de 23.60 mil USD. En el caso de Chile, se puede apreciar que el volumen exportado a este país fue bastante inferior (6.26 toneladas) comparado con el exportado a Bolivia, lo que explica la cifra FOB de 7.93 mil USD.

ECUADOR: EXPORTACIONES DE UVA SECA		
País Importador	Toneladas	Valor FOB (Miles USD)
BOLIVIA	20.00	23.60
CHILE	6.26	7.93

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

Precios generales del producto ecuatoriano a nivel mundial

Como se puede apreciar en la tabla, el precio de la tonelada de uva fresca con destino Antillas Holandesas es prácticamente el doble del de la exportada a Holanda. El del primer país se ubicó en 4,000 USD, mientras que el de Holanda se situó en 2,667 USD.

PRECIOS DE LA UVA FRESCA ECUATORIANA A NIVEL MUNDIAL			
Año 2005			
País	Toneladas	Valor FOB (Miles USD)	Precio FOB/TN
ANTILLAS HOLANDESAS	0.07	0.28	4,000
HOLANDA	0.06	0.16	2,667

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

En cuanto al precio de uva seca, el producto con destino Bolivia registró una cifra de 1,180 USD por tonelada, mientras que el del producto con destino Chile lo superó ligeramente en un 7%, obteniendo un precio de 1,267 USD por tonelada.

PRECIOS DE LA UVA SECA ECUATORIANA A NIVEL MUNDIAL			
Año 2005			
País	Toneladas	Valor FOB (Miles USD)	Precio FOB/TN
BOLIVIA	20.00	23.60	1,180
CHILE	6.26	7.93	1,267

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: CICO – CORPEI

ANÁLISIS DE LA COMPETENCIA

Principales exportadores

A continuación se presenta información detallada de las preferencias otorgadas por los principales mercados receptores de las exportaciones ecuatorianas de uva a nuestros principales competidores y al país en sí. El objetivo es mostrar las ventajas de las que goza cada país frente al mercado de destino.

Bolivia

En Bolivia, la uva fresca y seca proveniente de Ecuador esta sujeta al arancel de Nación Mas Favorecida (NMF) que es del 10%, mientras que para Chile el panorama es un tanto diferente. Las uvas frescas ingresan con el arancel NMF al igual que Ecuador, pero en el caso de las uvas secas estas se benefician de una tarifa preferencial (0% arancel).

Por otra parte, la uva fresca importada de Argentina esta sujeta a un arancel preferencial del 9%, mientras que la uva seca se acoge a esta misma preferencia pero ingresa a un arancel mucho menor del 1%.

Chile

Uvas frescas (partida: 080610)

Por su parte el mercado chileno otorga libre entrada a las exportaciones de uva fresca provenientes Ecuador y Argentina (por ser miembro del MERCOSUR), excepto a la uva fresca variedad Ribier (partida en el país importador: 08061040) que ingresa con el arancel NMF del 6%. Por el contrario, Estados Unidos tiene libre acceso para todas las variedades de uvas frescas (0% arancel).

El producto proveniente de Irán y Turquía ingresan con el arancel NMF ya antes mencionado (6%).

Uvas Secas (partida:080620)

Las uvas secas provenientes de Ecuador ingresan libremente a Chile por preferencias otorgadas por este país; sin embargo las uvas secas morenas (partida según el sistema armonizado del país importador: 08062010) están sujetas a la preferencia del ALADI correspondiente al 4.32%. Estados Unidos al igual que Argentina ingresan sin aranceles a este mercado, este último por ser miembro del MERCOSUR.

Por otra parte, las uvas secas originarias de Irán y Turquía están sujetas al arancel NMF del 6%.

Antillas Holandesas y Holanda

Para el análisis de Antillas Holandesas, nos hemos basado en las preferencias que otorga Holanda y también se ha tenido en cuenta que este país es un estado miembro de la Organización Mundial de Comercio (OMC). A continuación se presenta las preferencias otorgadas por ambos países.

Uvas frescas (partida: 080610)

Ecuador y Colombia por ser países beneficiarios del acuerdo de incentivo para el desarrollo sostenido tienen entrada libre de tarifas para las uvas frescas excepto para las uvas de mesa variedad Emperador (partidas según el sistema armonizado del país importador: 080610100510/20) las cuales entran con un arancel del 8% por ser estos países miembros de la OMC.

Chile por su parte se beneficia de un arancel preferencial del 4.6% para el ingreso de uvas frescas, salvo la variedad Emperador antes mencionada la cual ingresa al igual que Ecuador con el arancel NMF. Argentina por ser miembro de la OMC, su producto está sujeto al arancel del 8%.

En el caso de Estados Unidos el análisis es más complejo por lo que se incluye una tabla la cual proporciona todos los detalles:

Código del producto	Descripción	Régimen de Comercio	Arancel	Cuota tarifaria
080610100510/20	Uvas de mesa variedad Emperador	Arancel NMF	8%	
080610109110/20/30/40	Uvas de mesa: sin semilla	Arancel NMF	11.5%	
080610109150/61	Uvas de mesa: sin semilla	Arancel NMF	14.10%	
080610109162	Uvas de mesa: sin semilla	Arancel NMF	17.60% + 12.44 \$/Ton	9.00%
080610109163	Uvas de mesa: sin semilla	Arancel NMF	17.60% + 24.88 \$/Ton	9.00%

Como conclusión de la tabla se puede agregar que el arancel NMF promedio pagado por Estados Unidos para ingresar las uvas frescas es 15.15%

Por otra parte, Turquía ingresa a estos mercados con un arancel preferencial del 0%, mientras que el producto proveniente de India está sujeto al arancel del 8% por

acogerse a los acuerdos del Sistema Generalizado de Preferencias y por ser miembro de la OMC. Grecia e Italia se benefician de 0% de arancel por ser miembros de la Unión Europea.

Finalmente en el caso de Sudáfrica la determinación del arancel de uvas frescas varia de acuerdo al producto, por lo que la información es presentada a continuación:

Código del producto	Descripción	Arancel
080610100510	Uvas de mesa variedad Emperor	8% (NMF), 5.8% (preferencial)
080610100520	Uvas de mesa variedad Emperor	8% (NMF), 6.6%(preferencial)
080610109110/20	Uvas de mesa: sin semilla	11.5%(NMF), 8%(SGP), 4.8%(preferencial)

Uvas Secas (partida: 080620)

Ecuador y Colombia por ser países beneficiarios del acuerdo de incentivo para el desarrollo sostenido y por acogerse a los acuerdos del SGP tienen entrada libre de aranceles para las uvas secas excepto para las demás sultanas (partida arancelaria de acuerdo al sistema armonizado del importador: 0806203090) las cuales entran con un arancel del 2.4% por ser miembros de la OMC.

Chile por su parte se beneficia de un arancel preferencial del 0% para el ingreso de uvas secas, salvo la variedad sultanas antes mencionadas la cual ingresa al igual que Ecuador con el arancel NMF. Argentina al igual que India por acogerse a los acuerdos del SGP, ingresan a estos mercados libremente excepto la variedad sultanas y las demás uvas secas (partida en el país importador: 0806209090) las cuales están sujetas al arancel del NMF (2.4%).

En el caso de Estados Unidos el arancel impuesto para todas las variedades de uvas secas es 2.4% por ser estado miembro de la OMC, mientras que Turquía ingresa con un arancel preferencial del 0%. Grecia e Italia también se benefician de 0% de arancel pero en este caso por ser miembros de la Unión Europea.

El producto proveniente de Sudáfrica entra con 0% de arancel por acogerse a los acuerdos del SGP, salvo la variedad sultanas las cuales están sujetas al arancel NMF.

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO - CORPEI

Destinos de las exportaciones de nuestros competidores

En el año 2004, nuestro principal competidor en el mercado boliviano fue Chile. Bolivia importó de este país 375 mil USD CIF, es decir 85% del total de sus importaciones de uva. Con una participación menor, Argentina abarcó un 12% de la demanda boliviana de uva, mientras que el 3% restante importado por este país fue captado por otros países.

Por su parte, Chile tiene como principal proveedor de uva a un país de la región andina, Argentina, el cual capta 48% aproximadamente del total importado por este país (228 mil USD). Irán ocupa el segundo lugar en ese destino abarcando el 21%, seguido por Estados Unidos (17%) y Turquía (11%) con los que se cubre el 97% del total de las importaciones de Chile. El 3% restante es captado por la Zona Franca.

En lo que respecta al mercado de Antillas Holandesas, la demanda de uva es cubierta principalmente por Estados Unidos, el cual abarca 42% del total importado. Lo siguen Holanda y Chile de los cuales se importó una cifra de 107 mil USD y 59 mil USD respectivamente. Un 12% del total de las importaciones de Antillas Holandesas es cubierto por Colombia e India, mientras que el restante es captado por Turquía entre otros países con participaciones poco significativas.

En el mercado holandés nuestro principal competidor es Sudáfrica. Holanda importó de este país el 29% del total de sus importaciones que equivale en valores CIF a 91,062 mil USD. El segundo proveedor de uva fue Chile captando el 20%, seguido por Turquía, Grecia e Italia que en conjunto satisficieron el 25% de la demanda holandesa de uvas. Finalmente el 26% restante del total importado por este país, fue captado por Argentina y Egipto entre otros países.

Año 2004		Principales Destinos de las Exportaciones Ecuatorianas de Uva			
		Valor CIF Miles USD			
		Bolivia	Chile	Antillas Holandesas	Holanda
Principales Competidores	Chile	375		59	62,654
	Argentina	53	228		10,687
	Irán		101		
	Estados Unidos		82	172	
	Turquía		53	19	33,173
	Holanda			107	
	Colombia			24	
	India			24	
	Sudáfrica				91,062
	Grecia				25,467
	Italia				17,489

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO - CORPEI

Precios relativos de principales competidores

En Bolivia, el precio de la tonelada de uva proveniente de Chile se situó en 247 USD en el 2004, mientras que el de la proveniente de Argentina fue aproximadamente el doble del antes citado (477 USD).

Por otro lado, en Chile, el precio mas elevado pagado por tonelada de uva fue el de la importada desde Estados Unidos (1,783 USD), mientras que el precio promedio de las importaciones de este producto desde los otros países especificados en la tabla alcanzó un valor de 1,293 USD aproximadamente.

Las importaciones de Antillas Holandesas en el 2004, registran un precio CIF promedio de 1,375.5 USD por tonelada de uva. El valor mas bajo registrado fue el de

la tonelada proveniente de India (923 USD) mientras que el más alto fue de la importada desde Estados Unidos (1,955 USD).

Por otra parte, en Holanda la tonelada de uva importada desde Chile fue la más costosa (1,805 USD), seguida por la originaria de Sudáfrica. Por el contrario, los precios más bajos fueron los de la uva importada desde Italia (1,076 USD) y Turquía (1,083 USD).

Año 2004		PRECIO: CIF/ TN			
		Principales Destinos de las Exportaciones Ecuatorianas de Uva			
		Bolivia	Chile	Antillas Holandesas	Holanda
Principales Competidores	Chile	247		1,113	1,805
	Argentina	477	1,112		1,532
	Irán		1,443		
	Estados Unidos		1,783	1,955	
	Turquía		1,325	950	1,083
	Holanda			1,466	
	Colombia			1,846	
	India			923	
	Sudáfrica				1,757
	Grecia				1,645
	Italia				1,076

Fuente: Trademap
Elaborado por: CICO - CORPEI