

**PESQUISA DE MERCADO - PMR**  
**Embaixada na Haia**  
**SETOR DE PROMOÇÃO COMERCIAL**

<b>Número de Série</b>	1378/0001/2006
<b>Posto/SECOM</b>	Haia
<b>Data do preenchimento</b>	21/11/2006
<b>Código NCM</b>	6401 e 6405
<b>Descrição do produto</b>	Calçados
<b>Limite de validade</b>	20/11/2009
<b>País importador</b>	Países Baixos
<b>Observações</b>	
<b>Responsável pela elaboração</b>	Ed Rodrigues Fernandes
<b>Função/Cargo</b>	Assistente Técnico
<b>Telefone</b>	+31 70 3023959
<b>Fax</b>	+31 70 3023951
<b>E-mail</b>	<a href="mailto:secom@brazilianembassy.nl">secom@brazilianembassy.nl</a>
<b>Nome do arquivo PDF</b>	PMR1378000106.pdf
<b>Aprovado por</b>	Paulo Roberto Ribeiro Guimarães Primeiro-Secretário – Chefe do SECOM

**1. Tratamento tarifário e impositivo nos Países Baixos**

- Taxa de importação para calçados com sola de borracha/couro e parte superior de couro = 3,5% (em geral). Originários do Brasil = 0% (S.G.P.). Necessário Formulário "A".
- Imposto sobre o valor agregado = 19%

## **2. Características do mercado de calçados nos Países Baixos**

As vendas de calçados nos Países Baixos elevaram-se, em 2004, a € 2,4 bilhões (125 euros por habitante, ligeiramente acima da média europeia), ou o equivalente a 1/5 do consumo doméstico de artigos de vestuário. Em 2004, os gastos das famílias neerlandesas com calçados diminuíram 5%, e estão em baixa constante desde 2001. As vendas em volume reduziram-se, igualmente (-3% em 2004), bem como os preços (-2%).

Os artigos finos para uso feminino representaram quase a metade do consumo de calçados em 2004.

As despesas com modelos esportivos de calçados representam pouco mais de 1/10 do mercado (€ 244 milhões; 15 euros por habitante).

O mercado caracteriza-se por uma ampla oferta de artigos de qualidade e conforto. Ao lado das referências tradicionais (Van Bommel, Gabor, Ara), que atualizam suas coleções regularmente, outras marcas internacionais (Mexx, Esprit) desempenham, hoje, um papel importante neste setor, junto com as marcas de calçados para esportes (Nike, Adidas, Puma).

O mercado evolui para uma oferta que abandona as fronteiras tradicionais e engloba uma mistura de estilos e de artigos anteriormente comercializados separadamente.

Em paralelo, as ofertas e descontos crescem em importância e modificam as características do mercado tradicional, conduzindo-o na direção das expectativas dos clientes.

## **3. Hábitos de consumo**

Em média, o holandês gasta, por ano, € 140 com calçados. Atribui grande importância à qualidade, em relação à moda. Estão prontos para pagar até € 100 por um par de sapatos, preço este que constitui uma espécie de limite psicológico. Contudo, 60% das compras são feitas durante as liquidações por um preço médio de € 50. O consumidor neerlandês considera a qualidade mais importante do que a marca.

As adolescentes são importantes consumidoras e se dispõem a gastar € 100 ou mais por um par de sapatos.

Os homens, em especial os que têm mais de 50 anos, gastam quantia importante com sapatos de alta qualidade e estética. Os calçados de estilo clássico são usados apenas para ocasiões específicas e na esfera profissional.

A expectativa do mercado é de que o mercado seja progressivamente dominado por modelos mais descontraídos.

#### 4. Produção

A produção holandesa de calçados é marginal. O país conta com 35 fabricantes no setor, que geram 550 empregos e produzem aproximadamente 2 milhões de pares por ano.

Os principais fabricantes são: Van Lier, Van Bommel, Greve, Berkelmans, Durea, Durabel-Van Der Putten e Smits. São produzidos, basicamente, calçados de luxo, dos quais a terça parte é exportada. Encontram-se, também, fabricantes de calçados para uso na construção civil (Gerba e Emma).

#### 5. Importação

Após queda sensível em 2001 (-7,6% em valor), as importações holandesas de calçados permanecem em constante baixa (-6% em 2004).

De acordo com o Escritório Central de Estatísticas (CBS), os Países Baixos ocupam a quinta colocação no ranking europeu, com importações de 159 milhões de pares, no valor de € 1,5 bilhões, em 2004. Cerca de 54% das importações de calçados provêm de outros países da União Européia. Grande parte desses artigos são destinados à reexportação, uma vez que os Países Baixos constituem importante centro mundial de redistribuição de marcas de artigos de esporte.

#### Distribuição das importações holandesas de calçados por países de origem em 2004:

Países	%
China	20,6
Itália	16,5
Vietnã	11,0
Outros países da UE	11,0
Portugal	10,9
Alemanha	9,6
Bélgica	6,3
Outros países asiáticos	6,3
Outros países	4,3

*Fonte: CBS Nederland*

**6. Relação dos importadores de calçados nos Países Baixos:**

Comforta Nieuwkoop B.V.  
Sra. Ivone van de Voorn  
Nijverheidsweg 5  
2412 LR Nieuwkoop  
Tel.: +31 172 579202  
Fax.: +31 172 572519  
E-mail.: [info@comforta.nl](mailto:info@comforta.nl)  
Website.: [www.comforta.nl](http://www.comforta.nl)

De Kinderschoenen B.V.  
Sr. E. Velner  
Oosterlaan 15  
8072 BR Nunspeet  
Tel.: +31 341 254015  
Fax.: +31 341 253683  
E-mail.: [dekinderschoenenbv@hetnet.nl](mailto:dekinderschoenenbv@hetnet.nl)

Gastel Kinderschoenen B.V.  
Mr. M. van Gastel  
Engelsestraat 4  
5170 AB Kaatsheuvel  
Tel.: +31 416 273851  
Fax.: +31 416 279225  
E-mail.: [m.v.gastel@bunnies.nl](mailto:m.v.gastel@bunnies.nl)  
Website.: [www.bunnies.nl](http://www.bunnies.nl)

Gebrs. Veltman B.V.  
Sr. J. Dumoulin  
Postbus 53  
5160 AA Sprang-Capelle  
Tel.: +31 416 669977  
Fax.: +31 416 278735  
E-mail.: [info@gvslevenbach.nl](mailto:info@gvslevenbach.nl)  
Website.: [www.gvslevenbach.nl](http://www.gvslevenbach.nl)

Gevavi Schoeisel B.V.  
Sr. A. van Leeuwen  
Punterweg 1  
8042 PB Zwolle  
Tel.: +31 38 4259120  
Fax.: +31 38 4215543  
E-mail.: [info@gevavi.nl](mailto:info@gevavi.nl)  
Website.: [www.gevavi.nl](http://www.gevavi.nl)

Hawedo B.V.  
Sr. B. van der Wee  
Prinses Margrietstraat 36  
5104 AE Dongen  
Tel.: +31 162 312387  
Fax.: +31 162 370258  
E-mail.: [hawedo@hawedo.com](mailto:hawedo@hawedo.com)  
Website.: [www.hawedo.com](http://www.hawedo.com)

Heerkens Shoes B.V.  
Sr. P. W. Heerkens  
Postbus 142  
5140 AC Waalwijk  
Tel.: +31 416 342167  
Fax.: +31 416 560776  
E-mail.: [info@heerkensshoes.nl](mailto:info@heerkensshoes.nl)  
Website.: [www.heerkensshoes.nl](http://www.heerkensshoes.nl)

Hengst Footwear  
Sr. Arno van Zutphen  
Broekslagen 8  
8331 TJ Steenwijk  
Tel.: +31 521 514455  
Fax.: +31 521 517127  
E-mail.: [hengst@hengstfootwear.com](mailto:hengst@hengstfootwear.com)  
Website.: [www.hengstfootwear.com](http://www.hengstfootwear.com)

Hovo Shoes B.V.  
Sr. Rene Bruins  
Pieterbergweg 35 A  
9431 CA Westerbork  
Tel.: +31 593 331461  
Fax.: +31 593 331801  
E-mail.: [info@hovo.nl](mailto:info@hovo.nl)  
Website.: [www.hovo.nl](http://www.hovo.nl)

Joh. Van Iersel & Zn B.V.  
Sr. A.S.M. van Iersel  
Hoofdstraat 38  
7625 PE Zenderen  
Tel.: +31 74 2657070  
Fax.: +31 74 2657075  
E-mail.: [info@iero.nl](mailto:info@iero.nl)  
Website.: [www.iero.nl](http://www.iero.nl)

Leijten Schoenimport B.V.  
Mr. D. Leijten  
Marconiweg 8  
4131 PD Vianen  
Tel.: +31 347 366700  
Fax.: +31 347 366766  
E-mail.: [info@leijtengroep.nl](mailto:info@leijtengroep.nl)

Mexx Shoes B.V.  
Sr. F. V. D. Wiel  
Biesbosweg 16  
5145 PZ Waalwijk  
Tel.: +31 416 567666  
Fax.: +31 416 567676  
E-mail.: [mexx@mexx-shoes.nl](mailto:mexx@mexx-shoes.nl)  
Website.: [www.mexx.com](http://www.mexx.com)

Nederinum B.V.  
Sr. Paul van Lochem  
Zwanenburgerdijk 287  
1161 NL Zwanenburg  
Tel.: +31 20 4972811  
Fax.: +31 20 4978012  
E-mail.: [pjr@nederinum.nl](mailto:pjr@nederinum.nl)  
Website.: [www.imperialriding.nl](http://www.imperialriding.nl)

Para International B.V.  
Sr. A.W.A. de Kok  
Rheastraat 34  
5047 TL Tilburg  
Tel.: +31 13 5420858  
Fax.: +31 13 5445971  
E-mail.: [adk@para-int.nl](mailto:adk@para-int.nl)  
Website.: [www.para-int.com](http://www.para-int.com)

Relaxor B.V.  
Sr. H.G.H. Olde Riekerink  
Leusinkweg 14  
7582 CM Zwolle  
Tel.: +31 53 5374444  
Fax.: +31 53 5387715  
E-mail.: [olderiekerink@olderiekering.nl](mailto:olderiekerink@olderiekering.nl)  
Website.: [www.voetenvriend.nl](http://www.voetenvriend.nl)

Shoe Ab B.V.  
Sr. G. Zandbergen  
Zuidwenk 78 P  
3751 CG Spakenburg  
Tel.: +31 33 2987444  
Fax.: +31 33 2987222  
E-mail.: [g.zandbergen@shoe-ab.nl](mailto:g.zandbergen@shoe-ab.nl)  
Website.: [www.shoe-ab.nl](http://www.shoe-ab.nl)

Van Caem – Klerks Group B.V.  
Sra. M. Remme  
Admiraal Banckertweg 12  
2315 SR Leiden  
Tel.: +31 71 5235151  
Fax.: +31 71 5230344  
E-mail.: [melanie.remme@caemklerks.com](mailto:melanie.remme@caemklerks.com)  
Website.: [www.caemklerks.com](http://www.caemklerks.com)

Van Haren Schoenen B.V.  
Sra. Nathalie Kroes  
Hoogeinde 35  
5142 GB Waalwijk  
Tel.: +31 416 562200  
Fax.: +31 416 562222  
E-mail.: [nathalie\\_kroes@deichmann.com](mailto:nathalie_kroes@deichmann.com)  
Website.: [www.vanharen.nl](http://www.vanharen.nl)

## 7. Associações Neerlandesas do Setor

Mitex – (Associação dos comerciantes varejistas nos setores de modas, calçados e esportes).

Postbus 162

3940 AD Doorn

Tel.: +31 343 473270

Fax.: + 31 343 473271

E-mail.: [mitex@mitex.nl](mailto:mitex@mitex.nl)

Website: [www.mitex.nl](http://www.mitex.nl)

FNS – (Federação dos fabricantes holandeses de calçados)

Postbus 90154

5000 LG Tilburg

Tel.: +31 13 5944263

Fax.: +31 13 594 4749

E-mail.: [fns@wispa.nl](mailto:fns@wispa.nl)

Website.: [www.shoeplaza.nl](http://www.shoeplaza.nl)

Vereniging van Filalen Grootwinkelbedrijven in Schoenen  
(Associação dos comerciantes das lojas de calçados)

Postbus 182

2260 AD Leidschendam

Tel.: +31 70 4442587

Fax.: +31 70 3175046

E-mail.: [info@raadndh.nl](mailto:info@raadndh.nl)

Website.: [www.rndweb.nl](http://www.rndweb.nl)

## 8. Centro de exposição permanente

Schoenencentrum

Buizerdlaan 6

3435 SB Nieuwegein

Tel.: +31 30 6037233

Fax.: +31 30 6035607

E-mail.: [info@schoenencentrum.nl](mailto:info@schoenencentrum.nl)

Website.: [www.schoenencentrum.nl](http://www.schoenencentrum.nl)

Situado em Nieuwegein, nos arredores de Utrecht, este centro de exposição agrupa nos seus 18.000 metros quadrados cerca de 180 expositores (agentes, importadores, grandes comerciantes e associações de compra).

As coleções são oferecidas pelos fabricantes, cada um com seu próprio salão de exposições. Tais coleções são coordenadas pelos fabricantes, importadores e agentes holandeses com cuidado no gosto e no estilo do consumidor holandês e de outros consumidores europeus. Ao lado dos fornecedores de calçados, para homens, senhoras e crianças (os calçados para esportes estão em outro centro), há também artigos de couro, acessórios e produtos para manutenção de calçados.

Sports Business Center (SBC)

Plesmanstraat 1

3833 LA Leusden

Tel.: +31 33 4320302

Fax.: +31 33 4320303

E-mail.: [info@sportsbusinesscenter.nl](mailto:info@sportsbusinesscenter.nl)

Website.: [www.sportsbusinesscenter.nl](http://www.sportsbusinesscenter.nl)

Também situado nos arredores de Utrecht, este centro é dedicado exclusivamente a artigos de esportes.

## **9. Fontes adicionais de informações**

### **Guia “Como Exportar para os Países Baixos”**

Publicação disponível na BrazilTradeNet - [www.braziltradenet.com](http://www.braziltradenet.com) -, contendo informações gerais sobre economia, comércio exterior; relações comerciais bilaterais; acesso ao mercado; estrutura de comercialização e recomendações às empresas brasileiras exportadoras.

### **Guia “Como Exportar para a União Européia”**

Serviço em linha - [http://export-help.cec.eu.int/index\\_pt.html](http://export-help.cec.eu.int/index_pt.html) - prestado pela Comissão Européia para facilitar o acesso dos países em desenvolvimento às informações sobre os mercados da União Européia. Este serviço, gratuito e em idioma português, fornece dados sobre tarifas, requisitos aduaneiros e estatísticas de comércio por item da nomenclatura européia (TARIC-UE).

### **Câmara de Comércio Holando-Brasileira**

Associação comercial bilateral, que presta serviços de apoio e consultoria aos empresários interessados em comércio e investimento nos dois países (lista de parceiros potenciais, estudos setoriais, análise sobre situação cadastral, apoio logístico a missões comerciais etc.).

Sr. Hans Mulder  
Câmara de Comércio Holando-Brasileira  
Rua Marquês de Itú, 503 –cj. 62  
01223-001 São Paulo – SP  
Tel. : 11 3221.5899  
Fax : 11 3221.9242  
E-mail: [info@dutcham.com.br](mailto:info@dutcham.com.br)  
Website: [www.dutcham.com.br](http://www.dutcham.com.br)

Mrs. Celina Fortes  
Dutch-Brazilian Chamber of Commerce  
Juliana van Stolberglaan 148  
2595 CL The Hague  
Tel. : +31 70 344 15 89  
Fax : +31 70 385 35 31  
E-mail: [info@brazilie-kvk.nl](mailto:info@brazilie-kvk.nl)  
Website: [www.brazilie-kvk.nl](http://www.brazilie-kvk.nl)

#### **Agência de Cooperação e Negócios Internacionais (EVD)**

Instituição subordinada ao Ministério dos Assuntos Econômicos que coordena a recepção e o envio de missões comerciais, em cooperação com as associações comerciais e industriais da Holanda e dos países receptores. No Brasil, mantém adidos comerciais na Embaixada dos Países Baixos em Brasília e nos Consulados em São Paulo e Rio de Janeiro, além de Escritórios de Apoio em Recife e Porto Alegre.

Mrs. Suzanne Bouman  
EVD  
Juliana van Stolberglaan 148  
2595 CL Den Haag  
P.O.Box 20105  
2500 EC Den Haag  
Tel. +31 70 7788683  
Fax: +31 70 3858097

**CBS Nederland – Escritório Central de Estatísticas dos Países Baixos**

Prinses Beatrixlaan 428  
2273 XZ Voorburg  
Postbus 4000  
2270 JM Voorburg  
Tel: +31 70 3373800  
Fax: +31 70 3877429  
Website: [www.cbs.nl](http://www.cbs.nl) (em inglês e holandês).

**Setor de Promoção Comercial  
Embaixada do Brasil  
Mauritskade 19  
2514 HD The Hague**

**Tels: +31 70 302 3959 / 3971 / 3975  
Fax : +31 70 302 3950 / 3951  
E-mail: [secom@brazilianembassy.nl](mailto:secom@brazilianembassy.nl)  
Website: [www.brazilianembassy.nl](http://www.brazilianembassy.nl)**